

ции, то программный продукт должен иметь документацию.

Так же для того чтобы программный продукт был защищен от несанкционированного доступа, необходимо, чтобы он обладал всеми необходимыми средствами защиты.

Технические критерии характеризуют программный продукт с точки зрения правильности, соответствия, корректности.

Надежность – обеспечение комплексом программ достаточно низкой вероятности отказа в процессе функционирования программного продукта в реальном времени. Единицей измерения может быть: высокая, средняя, низкая.

Побочные эффекты есть в любой программе, только в одних они незначительные, а в других достаточно крупные. Поэтому пользователь должен знать, какими побочными действиями обладает программа, так как из-за них может возникнуть ряд проблем, связанных с потерей данных, с искажением имеющейся информации.

Соответствие функциональной направленности – набор и описание характеристик и ее атрибутов программного продукта, определяющие назначение, номенклатуру, основные, необходимые и достаточные функции, соответствующие техническому заданию и спецификациям требований заказчика или потен-

циального пользователя.

Корректность программного продукта – правильность, способность программного продукта обеспечивать правильные или приемлемые для пользователя результаты и внешние эффекты. Значения данного показателя представляются по 10-ти бальной шкале. [3]

Экономические критерии характеризуют программный продукт со стороны затрат и экономии ввода и использования программного продукта на предприятии. Конкретно каждый показатель рассматривать не обязательно, так как их названия достаточно понятны. Их значения необходимо рассматривать очень аккуратно. Так как эти показатели показывают характеристику с разных сторон, с одной стороны затраты, с другой – экономия.

Литература

1. Путеводитель бухгалтера, практическое пособие для бухгалтера. – Алматы: ТОО «ЦДБ», 2010
2. Брага В.В. «Компьютеризация бухгалтерского учета: Учебное пособие для вузов / ВЗФЭИ». – М.: Финстатинформ, 2007.
3. Вендров А.М. Проектирование программного обеспечения экономических информационных систем. Учебник», – М.: Финансы и статистика, 2008.

О.Ю. Когут

АВТОМАТТАНДЫРЫЛҒАН БУХГАЛТЕРЛІК ЕСЕП БАҒДАРЛАМАСЫН ҚОЛДАНУ ТИІМДІЛІГІН ТАЛДАУ

Статьяда автоматтандырылған бухгалтерлік есептің тиімділікті талдау бағдарламасы жүргізілген. Бағдарламалық шығындар бойынша өнім мінездемесі және үнемді енгізуі, сонымен қатар, өндірістің бағдарламалық өнімді қолдануы экономикалық критерийлермен қарастырылған.

О. Kogut

ANALYSIS OF THE EFFECTIVE USE AUTOMATED ACCOUNTING SOFTWARE

In article the analysis of efficiency in the use of computer aided accounting programs. Consider economic criteria that characterize the software product from the costs and savings input and use of the software product in the enterprise.

Особенности организации и управления венчурного бизнеса

С. Купешова, А. Жаналинов

Казахский национальный университет им. аль-Фараби, г. Алматы, Казахстан

Аннотация. Венчурное финансирование новый вид финансовой деятельности для Казахстана. Как показывает практика развитых стран, данный вид финансирования является особым двигателем

развития инновационной деятельности. Всем известно, что технически и коммерчески не апробированная инновационная деятельность, инновационные идеи пугают многих предпринимателей и финансовых институтов. Венчурное же финансирование имеет ряд преимуществ перед другими формами инвестирования в инновационные проекты.

Одна из важнейших проблем в сфере инновационного бизнеса – это финансирование инновационных проектов. Инновационный бизнес называют рискованным или венчурным. О степени рискованности инновационного бизнеса свидетельствует тот факт, что в среднем из каждых десяти проектов успеха достигают лишь один – два. При этом прибыль от внедрения инновационных проектов бизнеса на свой страх и риск создал новую фирму настолько высока, что перекрывает затраты по всем неудавшимся начинаниям. Если же таких проектов много, по закону больших чисел риск минимизируется, и вероятность успеха инновационного бизнеса возрастает. С целью развития инновационного бизнеса во всех развитых странах широко практикуется венчурное финансирование, которое занимается централизацией инновационных проектов и организацией внедрения на основе диверсификации финансового риска.

До возникновения венчурного капитала в мире были известны несколько источников финансирования малого и среднего бизнеса: банковский капитал, крупные корпорации и компании и состоятельные люди, которых американцы и англичане с присущей английскому языку многозначностью называют "ангелы бизнеса" business angels.

В 1957 году Артур Рок, работавший в инвестиционной банковской фирме Нью-Йорка, получил письмо от своего знакомого Ю.Клейнера – инженера фирмы Shokley Semiconductor Laboratories, расположенной в Калифорнской Силиконовой долине, с просьбой найти фирму, которая согласилась бы профинансировать разработку и наладить выпуск кремниевого транзистора совершенного типа.

Ни одна компания не изъявила желания выделить средства для реализации предложенного сугубо теоретического проекта, и лишь изобретатель Шерман Фэрчайлд нашел средства, и впервые в истории бизнеса на свой страх и риск создал новую фирму Fairchild Semiconductor для будущего производства наукоемкого продукта, которого еще вообще не существовало в природе.

Образованная фирма не только принесла огромную прибыль и успех, но и стало началом таких знаменитых компаний Силиконовой долины как: Intel, Apple Computer, Microsoft и

т.д. Именно Артур Рок был первым человеком, который употребил неведомый никому тогда термин венчурное финансирование, то есть выделение средств на осуществление научно-технических проектов в частном бизнесе без четких гарантий на успех. Так и появился новый вид бизнеса – венчурный бизнес.

Этот вид бизнеса заключается в выделении прямых инвестиций малым и средним компаниям, которые занимаются инновационной деятельностью, производят наукоемкую продукцию и базируются на высоких технологиях.

Венчурный бизнес – рискованный научно-технический или технологический бизнес. Венчурный бизнес является производным от науки, фундаментальной и прикладной, и появился на свет как требование экономического развития в качестве недостающего звена между наукой и производством.

Миссию создания кластеров высоких технологий и выполняет венчурный инновационный бизнес. Венчурный бизнес является ведущей креативной частью волнового инновационного процесса, так сказать его системным ядром.

Развитый венчурный технологический бизнес является тем базовым сектором постиндустриальной и новой экономикой, который определяет способность страны удерживать конкурентоспособные мировые позиции в передовых технологиях.

Венчурный бизнес начал формироваться правительством в США в 1950-х годах. Был создан с этой целью специальный институт – SBA (Small Business Administration) и принят специальный закон об инвестициях в малый бизнес.

Государство начало осуществлять льготное кредитование малого бизнеса. В случае одобрения со стороны SBA какого-либо проекта государство предоставляло льготный кредит под него.

Основные волны развития венчурного бизнеса в США были следующие: 1) 1970 годы – полупроводники и биотехнологии (генная инженерия); 2) 1980 годы – персональные компьютеры; 3) 1990 годы – Интернет-бизнес.

Эксперты полагают, что следующими волнами развития венчурного бизнеса будут:

- технологии безопасности в широком смысле (личной, информационной, корпоративной, государственной и т. д.);

- нанотехнологии;
- биотехнологии.

Опыт финансирования развития венчурного бизнеса странами с «догоняющей» экономикой (Япония, Сингапур, Тайвань, Израиль, Финляндия, Южная Корея) подтверждает, что государство с высокой степенью коррумпированности бюрократии является неэффективным прямым инвестором.

Смешанное или прямое государственное инвестиционное финансирование венчурных проектов оказалось достаточно эффективным в развитых странах со слабо коррумпированной бюрократией – Финляндии, США.

Страны с догоняющими экономиками создают привлекательные условия для венчурных предпринимателей и менеджеров из США и других передовых стран. Так Израиль путем софинансирования частных фондов и принятия части рисков на государство сумел сравнительно быстро привлечь иностранных венчурных инвесторов и менеджеров и перенять их опыт.

Сингапур прошел иной путь. Инвестиции им делались в 1980-х годах в Силиконовую долину, прибыль там же реинвестировалась. Постепенно у сингапурцев сложились с американскими венчурными предпринимателями и менеджерами прочные связи. И венчурные предприниматели пришли непосредственно в Сингапур к своим партнерам.

Для успешного развития венчурного бизнеса необходимы:

- долгосрочная государственная инновационная политика и конкретная программа софинансирования венчурного бизнеса;
- значительные инвестиции в развитие человеческого капитала – основы создания и эффективности венчурного бизнеса;
- венчурные предприниматели (бизнес-ангелы), которые, как правило, вырастают из венчурных менеджеров;
- венчурные менеджеры;
- развитые фундаментальная и прикладная науки, способные производить открытия, изобретения и новшества для венчурного бизнеса;
- современная и развитая система образования;
- конкурентная среда в венчурном бизнесе.

Особенностью венчурного бизнеса является очень высокий интеллектуальный и профессиональный уровень венчурных предпринимателей и менеджеров. Подобных профессионалов чрезвычайно сложно вырастить. Их знания и опыт лежат на пересечении фундаментальной и прикладной наук, инновационного менеджмента, знаний высокотехно-

логических производств. Поэтому программы и проекты создания национального венчурного бизнеса должны быть комплексными и системными, решающими задачи полноценного финансирования, подготовки специалистов, создания инфраструктуры, системы безопасности и пр.

В настоящий момент остро встает вопрос о привлечении инвестиций в Казахстанскую экономику и бизнес. Одним из самых эффективных инвестиционных инструментов на данный момент является венчурное финансирование. Развитие венчурных инвестиций в инновационной сфере в Казахстане стало одним из приоритетных вопросов экономической политики.

Хотелось бы отметить, что самая большая проблема венчурного бизнеса в Казахстане это тот факт что, большинство людей нашей страны возможно не сталкивались с таким понятием и даже не представляют что это такое. Второй же основополагающей проблемой развития венчурного бизнеса является коррумпированность выше стоящих лиц. Ведь мы все знаем что большинство проектов на конкурсах выигрывают не те у кого лучше, а те у кого «шапка» больше. А людей не борющихся с такой системой и вовсе стараются не подпускать близко. Третьей проблемой развития «рискованного» предпринимательства является нехватка действительно качественно продуманных проектов и идей, второй стороной этой проблемы является зачастую нехватка спонсоров и инвесторов. Ведь никто не хочет просто рисковать своим капиталом вкладывая свои средства в сомнительный проект. Так же есть такая проблема не освоения средств выделенных на какой либо проект. Всем известны случаи, когда выиграв тендер люди часто пускают средства не в проект, а другую сторону.

На сегодняшний день венчурный бизнес в Казахстане находится на фазе формирования. Как нам известно, венчурное финансирование – это инструмент финансирования высокорисковых инновационных проектов. Во всем мире данный вид финансирования является самым эффективным методом инвестирования инновационной деятельности.

С одобрением в 2004 году программы развития национальной инновационной системы РК осуществлением инновационной деятельности и созданием соответствующей инновационной инфраструктуры в Казахстане занимается целый ряд специально созданных учреждений: технопарки, бизнес инкубаторы, венчурные фонды, национальный инновационный фонд.

Развитие венчурной инфраструктуры в Казахстане – одна из главных задач Национального инновационного фонда. С 2005 года Национальный инновационный фонд является оператором программы по формированию и развитию Национальной инновационной системы (НИС), разработанной на период до 2015 года. Национальный инновационный фонд осуществляет венчурное финансирование инновационных проектов, занимается созданием венчурной инфраструктуры в Казахстане, осуществляет трансферт передовых зарубежных технологий. В соответствии с аналогичным опытом стран Юга Восточной Азии, Израиля, Финляндии, Германии и ряда других стран, государство, в лице АО «НИФ» проводит целенаправленную политику в области развития рынка венчурного капитала, рассматривая его в качестве одного из механизмов экономического роста.

С участием национального инновационного фонда были созданы первые венчурные фонды Казахстана. Фонд участвует в проектном финансировании путем долевого неконтрольного участия в уставном капитале (до 49%) инвестируемых компаний на сумму не более 6 млн. долл. США. Оставшаяся доля уставного капитала (51% и более) формируется самим заявителем проекта либо соинвесторами.

В настоящее время совместно с отечественными партнерами в республике созданы шесть венчурных фондов: АО «АИФРИ «Венчурный фонд «Сентрас», АО «Фонд высоких технологий «Арекет», АО «Венчурный фонд «Адвант», АО «АИФРИ Glotur Technology Fund», АО "Logycom perspective innovations" а также АО «Almaty venture capital».

Кроме того, НИФ является акционером в пяти международных венчурных фондах: Wellington Partners III Technology Fund LP; "Центрально-Азиатский фонд поддержки малых предприятий "CASEF LLC"; Flagship Ventures Fund 2004 LP; Jaic-Mayban Asian Fund, Vertex III Fund LP.

Национальный Инновационный Фонд с 2005 года является членом Европейской ассоциации венчурного инвестирования – **EVCA** и Сингапурской ассоциаций венчурного инвестирования – **SVCA**.

Также Национальный Инновационный Фонд выступил инициатором создания Ассоциации венчурных фондов Казахстана, которая начнет работу в течение первого квартала 2007 года.

Целью создания Ассоциации является содействие развитию венчурного финанси-

рования в РК, создание благоприятных условий для развития венчурного бизнеса, разработка механизмов венчурного финансирования, формирование системы венчурного финансирования с участием отечественного и зарубежного капитала.

Создание венчурных фондов будет способствовать привлечению частного капитала в инновационную деятельность, снижению их рисков, формированию механизма эффективного взаимодействия государства и частного предпринимательства в сфере коммерциализации инноваций.

Одним из главных критериев инвестиционной политики созданных казахстанских венчурных фондов является обоснованная экономическая эффективность инновационного/венчурного проекта, направленность инновационного проекта на наращивание технологического потенциала предприятия, повышение качества и рост объема производства продукции и услуг.

Инвестиционная политика венчурных фондов заключается в финансировании инновационных и высокотехнологичных проектов, предоставлении стартового капитала новым технологически ориентированным компаниям, находящимся на начальной стадии коммерциализации инновационных проектов. В финансировании компаний, которым требуются дополнительные вложения для расширения объемов производства и сбыта инновационной продукции либо для повышения ее технического уровня и выхода на новые рынки. Кроме того, венчурные фонды привлекают средства инвесторов для увеличения объемов финансирования инновационных и высокотехнологичных проектов, а также работают на повышение привлекательности предприятий для потенциальных инвесторов за счет своего участия в уставном капитале и в управлении компаниями и проектами. Среди венчурных проектов отчетливо выделились три основных сектора: прорывные технологии, патентованные изобретения, инновационные бизнес-модели. Прорывные технологии, или инновационно-технологические проекты – продукт творческого коллективного труда. Такие проекты требуют современной аппаратной и аналитической базы.

Индустрия венчурного капитала в Казахстане находится на очень ранней стадии, но, тем не менее, за последние годы она совершила огромный прогресс.

Со временем институт венчурного финансирования основательно войдет в структуру казахстанской экономики.

Литература

1. Купешова С.Т. Учебное пособие Инновационный менеджмент. – Алматы: Қазақ Университеті, 2011.
2. Тургинбаева А.Н. Инновации и риски.
3. Учебное пособие. Алматы: Қазақ университеті, 2008.- 118 с.
4. <http://ru.wikipedia.org>
5. http://www.success.kz/ru/article_view/335
6. http://www.nif.kz/our_activities/investment/venture_financing/general_information/

С. Купешова, А. Жаналинов

ВЕНЧУРЛЫҚ БИЗНЕСТІ ҰЙЫМДАСТЫРУ МЕН БАСҚАРУ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ

Мақала венчурлық бизнесті ұйымдастыру ерекшеліктерін талдауға арналған. Венчур сөзі бір жағынан кәсіпорын, екінші жағынан тәуекел деген сөзді білдіреді. Бұның мәні, нарықта бұрын сонды болмаған өнім жасайтын кәсіпорынға үлкен ақша қаражаттарын салу, бұл тәуекелі өте жоғары қадам екені белгілі. Венчурлық бизнестің басты мақсаты – бір кәсіпкердің қаржылық капиталын және екінші кәсіпкердің интеллектуалдық мүмкіндіктерін нақты экономикалық секторда бизнес арқылы қоса отырып, болашақта жаңа компанияның екі кәсіпкерге де пайда әкелуі.

S. Kupeshova, A. Zhanalinov

FEATURES OF THE ORGANIZATION AND MANAGEMENT OF BUSINESS VENTURE

Venture business is derived from science, basic and applied, and was born as a requirement of economic development as a missing link between science and industry. Mission to create clusters of high technology and innovative business venture does. Venture Capital is a leading creative part of the wave of the innovation process, so to speak of his system kernel.