

УДК: 339.924

Л. Липкова

Экономический университет в Братиславе, Республика Словакия, г. Братислава  
E-mail: lipkova@euba.sk

### Либерализация торговых отношений между Европейским Союзом и США

Статья анализирует подготавливаемый процесс либерализации торговли между США и Европейским Союзом в рамках готовящейся зоны свободной торговли и инвестиций (Transatlantic Trade and Investment Partnership). Позиция США и ЕС в мировой экономике определяется их весьма значимой долей на мировом ВВП (46%) а также существенной долей в мировой торговле (30%), хотя их доля от мирового населения достигает лишь 12,5%. Взаимная внешняя торговля между США и странами Евросоюза имеет взаимодополняющий характер. С точки зрения развития взаимной торговли и инвестиционного сотрудничества существуют ещё нереализованные резервы, которые могут быть эффективно использованы при дальнейшей либерализации потоков товаров, услуг и инвестиций. Данная статья анализирует и оценивает преимущества и недостатки, риски и проблемные области в переговорах о заключении Трансатлантического соглашения о торговле и инвестиционном сотрудничестве<sup>1</sup>.

**Ключевые слова:** Соединенные Штаты, Европейский Союз, торгово-экономическое сотрудничество, либерализация торговли, Трансатлантический договор о торговле и инвестиционном сотрудничестве

L. Lipkova

#### Liberalization of trade between the U.S. and the European Union

The article analyzes the forthcoming liberalization of trade between the U.S. and the European Union in the framework of the forthcoming free trade zone and investments partnership (Transatlantic Trade and Investment Partnership). Importance of the U.S. and the EU in the global economy is documented by their shares on global GDP (46%) and world trade (30%), on the other hand their proportion of the world population reaches only 12,5%. Mutual foreign trade between the U.S. and European Union Member States are of complementary nature. In the development of mutual trade and investment cooperation there are reserves that can be effectively used through further liberalization of flows of goods, services and investment. This paper analyzed and evaluated the advantages and disadvantages, risks and problem areas in negotiating agreements on the Transatlantic Trade and Investment Cooperation.

**Key words:** United States, European Union, trade cooperation, trade liberalization, Transatlantic Trade and Investment Cooperation.

Л. Липкова

#### АҚШ және Еуро Одақ арасындағы сауда қатынастарының либеризациясы

Мақала АҚШ және Еуро Одақ арасындағы сауда қатынастарының либеризациясының дайындығы туралы процеске талдау жасайды. Ақш және еуро одақ арасындағы сыртқы өзара сауда бір-бірін толтыру нысанына негізделеді, бұл мақалада Трансатлантикалық еркін сауда аймағының келісімін жасаудың және қатысушы жақтардың инвестициялық артықшылықтары мен кемшіліктері талданады

**Кілтті сөздер:** Америка Құрама Штаттары, Еуропалық Одақ, сауда-экономикалық байланыс, сауда либеризациясы, Трансатлантикалық инвестициялық қызмет және сауда келісімі.

<sup>1</sup> В тексте данной работы, как и в различных научных работах других авторов, мы используем для обозначения «Transatlantic Trade and Investment Partnership» название «Трансатлантическое соглашение о свободной торговле и инвестиционного партнерства».

## Введение

Экономическое развитие каждой экономики требует растущих рынков сбыта. Отдельные национальные экономики создают интеграционные сообщества, в которых устраняют барьеры для свободного передвижения товаров и услуг.

До сих пор Европейский союз заключил соглашения о свободной торговле с 28 странами. Многие из них уже утверждены и вступили в силу, как например в случае с Колумбией, Перу, Южной Кореей, Мексикой, Южной Африкой, Чили и других. С некоторыми государствами договор о зоне свободной торговли уже заключен, но еще не прошёл процесс утверждения, как например в случае с Молдовой, Арменией, Грузией, Сингапуром или некоторых республик Центральной Америки (Коста-Рика, Сальвадор, Гватемала). С многими государствами ведутся переговоры о заключении соглашений о свободной торговле – с Японией, Индией, Канадой, МЕРКОСУР и другими небольшими государствами. В ближайшие годы около 90% спроса будет возникать за пределами Европейского Союза [8].

Европейский союз направляет усилия по расширению своих рынков сбыта в рамках соглашений о зонах свободной торговли. США в настоящее время заключили 20 двусторонних соглашений о свободной торговле а также трехстороннее соглашение с Канадой и Мексикой – НАФТА и продолжают переговоры по транстихоокеанскому партнерству с 15 азиатских стран [15]. Наиболее важным для будущего Европейского Союза и Соединенных Штатов необходимо рассматриваться открытые переговоры по трансатлантическому соглашению о торговле и инвестиционному партнерству.

Договор о свободной торговле и инвестиционном партнерстве между США и Европейским Союзом приведет к значительной либерализации мировой торговли. Развитые страны в мировой экономике сегодня используют в ограниченной степени тарифные барьеры. Защита, соответственно поддержка отечественных производителей ориентирована в основном на нетарифные барьеры. Тем не менее, протекционистские меры по-прежнему препятствуют расширению взаимной торговли товарами между США и Европейским Союзом.

## Анализ последних исследований и публикаций

Теорией интеграционных сообществ занимались многие ученые в области международных экономических отношений. Достаточно вспомнить работы Мак Ларена ([13] Кругмана, Обсфельда и Мелица [11], Хазбулатова [18], Липкова [12] и других. В этих работах анализируется проблематика преимуществ и недостатков либерализации мировой экономики через интеграционные объединения, в частности объединения свободной торговли и таможенных союзов. Конкретно вопрос трансатлантической торговли и инвестиционного партнерства анализировала работа фонда Бертелсмана (Bertelsman Foundation), который занимается изучением влияния трансатлантической зоны свободной торговли и инвестиций на экономику США и экономик государств-членов Европейского Союза. В своих публикациях в научных журналах и конференциях конкретно изучению влияния либерализации торговой и инвестиционной деятельности занимаются Яна Коварова [10] (Jana Kovářová) и Яролим Антал [14] (Jarolím Antal).

**Целью исследования** было проанализировать и оценить преимущества и недостатки заключения договора о Трансатлантической зоны свободной торговли и инвестиционного партнерства для участвующих сторон, которые могут возникнуть в результате реализации этого соглашения, а также оценить недостатки для третьих стран.

**Основные результаты исследования.** По средствам анализа имеющихся фактов в области торговли и инвестиционного сотрудничества, мы рассмотрели текущее состояние сотрудничества и необходимость устранения нетарифных барьеров во взаимной торговле и инвестиционном сотрудничестве. В связи с этим, мы обнаружили множественные барьеры, которые соответственно замедляют переговоры и могут значительно задержать подписание соглашения о Трансатлантической зоне свободной торговли и инвестиционного сотрудничества (ТАЗСТ).

В случае успешного завершения переговоров, обе стороны должны будут согласиться либо на относительно большое количество исключений из либерализации взаимной торговли и инвестиционного сотрудничества, либо обе стороны должны будут согласовать свои наци-

ональные (США) или союзные (Европейский союз) правила, принять большое число компромиссов, которые могут иметь пагубные последствия для охраны интересов производителей, потребителей и окружающей среды. Результатом заключения и реализации этого соглашения будет выгоды для обеих сторон в виде эффективного использования конкурентных преимуществ, вместе с тем это создало бы недостатки для третьих стран.

#### **Открытие переговоров по соглашению о Трансатлантической зоне свободной торговли и инвестиционном партнерстве**

Между Европейским союзом и Соединенными Штатами обмен товарами и переток инвестиций относительно либерализован. Ввозные пошлины во взаимной торговле между США и Европейским Союзом достигают среднего значения 2-5% [17]. В отличие от бесчисленных нетарифных барьеров, которые не имеют количественный характер и часто не влияют на цену импортируемых товаров, но серьезно ограничивают обмен товаров и услуг.

Европейский союз и США готовились в течение почти двух десятилетий к созданию зоны свободной торговли. В 90-х годах 20-го века США и Европейское сообщество впервые открыли переговоры о Трансатлантической зоне свободной торговли. Переговоры провалились из-за несогласия Франции с либерализацией индустрии развлечений.

На 39-том саммите Большой восьмёрки, который проходил 17. – 18.06.2013 в Северной Ирландии, президент США Барак Обама и представители Евросоюза Хосе Мануэль Баррозу (председатель Еврокомиссии) и Херман Ван Ромпей (председатель Европарламента) объявили, что начнут переговоры о создании Трансатлантического договора о свободной торговле и инвестиционном партнерстве – ТАЗСТ (TTIP Transatlantic Trade and Investment Partnership).

Первый раунд переговоров начался в Вашингтоне 8 июля 2013 года. Участники в первом раунде переговоров установили цели и способы либерализации двадцати областей, которые должен включать в себя Трансатлантический договор о торговле и инвестиционном партнерстве. Переговоры проводятся в 15 рабочих группах по сельскому хозяйству, электронной торговле, политики в области конкурентоспособности и другие аж по инвестиций. Во время переговоров

тщательно анализируются мнения обеих сторон. Первый раунд переговоров позволил идентифицировать области конвергенции и дивергенции. В тех областях, где переговорщики имеют различные мнения, исследуются возможные решения противоречивых точек зрения. Второй раунд переговоров состоялся в ноябре 2013 года в Брюсселе. Завершение переговоров по Трансатлантическому договору о свободной торговле и инвестиционном партнерстве должно быть реализовано до конца 2014 года.

#### **Экономическая характеристика США и государств членов Евросоюза**

США и двадцать восемь государств-членов Европейского Союза относятся к экономически развитым государствам с активным участием в международном разделении труда по средствам международной торговли, экспортом и импортом инвестиций. Потребительский рынок США и государств-членов ЕС вместе составляют почти 900 млн. потребителей. ВВП на душу населения достиг в 2012 году в США в номинальном выражении 51 704 долл. США а в пересчёте на паритет покупательной способности 49 965 долл. США, в государствах-членах ЕС 32 518 долл. США в номинальном выражении и 33 527 долл. США в ППС [2]. Различия в уровне ВВП на душу населения в государствах-членах Европейского Союза являются значительными, например самая богатая страна Союза, Люксембург, достигает 108 893 долл. США то самый низкий показатель ВВП в Болгарии всего 6 886 долл., что почти шестикратная разница. Экономические показатели США и Европейского союза приходится почти 46% мировой экономики [2].

США и Евросоюз являются самыми большими субъектами в международной торговле. Ежедневно торговый оборот составляет более 2 млрд. Евро [3]. В тоже время США являются самым значимым торговым партнёром ЕС. Торговый годовой оборот между этими двумя субъектами достигает 1 000 млрд. долл. США, что в свою очередь представляет 30% мирового торгового оборота [6]. Торговля отдельных государств членов ЕС в разной степени интегрирована с экономикой США. Наибольшая доля импорта товаров и услуг из США была зарегистрирована в Великобритании (7,46%), Бельгии 6,7%), Нидерландах 6,07%), Ирландии (4,67) и Германии 4,23%). Больше всего экспортируют в США

такие страны как: Ирландия (10,28%), Бельгия (6,5%), Италия (5,52%), Финляндии 4,28%) и Дания (4,13%) [2].

### **Области переговоров в рамках ТАЗСТ**

США и Европейский союз заинтересованы в заключении соглашения, которое бы по возможности отменила барьеры во взаимной торговле и инвестициях. ТАЗСТ будет согласовать будущее регулирование, либерализацию сектора услуг, предусматривающий взаимное признание технических стандартов. Процесс переговоров по ТАЗСТ состоит из трех частей. В первой части ведутся переговоры по отмене импортных пошлин, которые в настоящее время, благодаря режиму наибольшего благоприятствования находятся на низких уровнях. Исключением являются ввозные пошлины в ЕС на сельскохозяйственную продукцию. Сокращение пошлин должно быть значительным только для торговли транспортными средствами и оборудованием, химической продукции и продукции сельского хозяйства [15].

Вторая часть переговоров должна привести к ликвидации нетарифных барьеров. В соответствии с анализом, проведенным ECORYS Nederland BV под заголовком «Non Tariff Measures in EU – US Trade and Investment» – были определены нетарифные барьеры практически во всех сферах торговли и инвестиционного сотрудничества между Европейским Союзом и Соединенными Штатами – в авиации, машиностроении, автомобильной, электронной, химической, фармацевтической, косметической, пищевой промышленности информационных технологиях и телекоммуникационном оборудовании а также в телекоммуникационных, финансовых, страховых и транспортных услугах, в государственных заказах и правах на интеллектуальную собственность. Нетарифные барьеры ограничивают сотрудничество и в других областях, таких как строительство, персонализация, туризм, культурные услуги, использование биотехнологий и другие [7].

Третья часть включает в себя гармонизацию законодательства на рынках США и ЕС. Правила американского рынка и единого рынка ЕС во многих отношениях отличаются. Результатом соглашения должно быть взаимное признание сертификатов и упрощение процедур лицензирования. Должны быть согласованы общие

стандарты качества, требования к упаковке, требования к маркировке и информации о происхождении продукции, наряду с техническими и законодательными требованиями связанными с импортным товаром.

### **Сильные и слабые стороны ТАЗСТ**

Заключение договора ТАЗСТ будет иметь много преимуществ и недостатков для участвующих сторон. Ожидаемые выгоды перевесят в конечном итоге недостатки.

Выгоды ТАЗСТ для США и ЕС будут проявляться в виде облегчения взаимной торговли. Ликвидация импортных пошлин и других барьеров на пути импорта, приведет к удешевлению импортных товаров. Расширение товарооборота также увеличит объем инвестиций. Выиграют потребители США и государств-членов Европейского союза. Устранение тарифных барьеров, а также других препятствий приведет к экономическому росту и появлению новых рабочих мест. Без дополнительных поддерживающих вливаний из государственного бюджета это соглашение может способствовать увеличению роста мировой экономики на 1,5 – 2% и обеспечить государствам-членам Европейского союза и Соединенным Штатам постепенное увеличение их экономического роста [15]. В государствах-членах Европейского Союза ВВП может увеличиться на 0,5% в год. Доход на душу населения в странах ЕС может вырасти на 5%.<sup>2</sup> Благодаря ТАЗСТ к 2027 году ЕС может увеличить свое производство на 86 млрд Евро. Объем ВВП в США к этому сроку может увеличиться на 0,4%, что в абсолютном выражении составляет 65 млрд. долл. США [1].

Наибольший рост могла бы достичь Великобритания – до 10% на душу населения, и, одновременно, здесь могло бы образоваться до 400 000 новых рабочих мест [16]. Проблематичные отношения Великобритании с Европейским Союзом по мнению действующего британского премьер-министра Дэвида Кэмерона могут привести в 2017 году к референдуму о дальнейшем нахождении Великобритании в составе ЕС. Успех ТАЗСТ может стать для граждан Великобритании одним из аргументов проголосовать в пользу того, чтобы их страна осталась членом

<sup>2</sup> AC24.CZ. Obchodni dohoda medzi USA a EU. [www.ac24.cz/zpravy-ze-sveta/2291-obchodni-dohoda-mezi-eu-a-usa-budeme-jist](http://www.ac24.cz/zpravy-ze-sveta/2291-obchodni-dohoda-mezi-eu-a-usa-budeme-jist).

Европейского Союза. Благодаря ТАЗСТ выиграют и экспортно-ориентированные малые страны, страны Балтии – Эстония, Литва и Латвия и пострадавшие от кризиса страны южной периферии – Португалия, Испания, Италия, Кипр, Мальта.

В США благодаря ТАЗСТ должны будут создаться 1,1 млн рабочих мест. Реальный ВВП на душу населения должен будет увеличиться на 13,7% [9]. В целом преимущества от этого проекта немного больше в пользу США.

ТАЗСТ может способствовать развитию многосторонних переговоров в рамках Всемирной торговой организации. Многосторонние переговоры по либерализации мировой торговли в рамках ВТО уже в течение нескольких лет не показывают ожидаемых результатов. В связи с тем, что в мировой торговле было заключено большое количество двусторонних либерализующих соглашений можно ожидать, что подписание ТАЗСТ повлечет за собой инициативные шаги таких важных экспортеров и импортеров в мировой торговле, как в страны БРИКС – Бразилия, Россия, Индия, Китай и Южная Африка для дальнейших многосторонних переговоров в рамках ВТО. После заключения ТАЗСТ эти страны получают меньшую прибыль от мировой торговли. Возможно поэтому следует ожидать проявления инициативы с их стороны к возобновлению и интенсификации переговоров в рамках Всемирной торговой организации.

**Недостатки**, которые возникнут в следствии создания ТАЗСТ затронут не только страны входящие в ЕС но также и третьи страны. США и ЕС получают экономические преимущества, которые повлекут за собой потери для третьих стран и которые создадут предпосылки снижения их конкурентоспособности на рынках США и ЕС, что приведёт к потере части этих рынков. Также в третьих странах произойдёт снижение производства, понижение доходов и сокращение многих рабочих мест. В своем докладе фонд Бертелсмана (Bertelsman Foundation) рассматривает влияние реализации ТАЗСТ на 126 стран [13]. После подписания ТАЗСТ и реализации мер по либерализации в невыгодном положении окажутся страны, которые находятся за пределами этого либерализованного региона. В невыгодном положении окажутся, такие страны как Япония, Канада, Мексика и развивающиеся

страны. У традиционных торговых партнеров США можно ожидать падение взаимной торговли, так например в случае с Канадой снижение может быть на 9,5%, Мексикой – 7,2%.<sup>3</sup> Вместе с тем ожидается что в невыгодном положении окажутся африканские государства и государства Центральной Азии, торговля которых с США может сократиться аж на 3,3% [16].

Изменения также произойдут в торговле между государствами-членами Европейского Союза. Результатом подписания ТАЗСТ будет ослабление таможенного союза ЕС, созданного к 01.07.1968. Можно ожидать, что объем торговли между Германией и странами Южной Европы будет сокращен на 30%, между Германией и Францией на 23%.<sup>4</sup>

ТАЗСТ повлияет и на изменение в товарной структуре торговли между государствами-членами Европейского Союза. В рамках Европейского союза наибольшие потери понесут производители, которые ранее были под защитой импортных пошлин. Во всем мире доход на душу населения может даже уменьшиться.

#### **Проблемные вопросы в переговорах о ТАЗСТ**

Наиболее спорным вопросом о зоне свободной торговли между США и ЕС можно считать индустрию развлечений.

Экзистенциальные опасения по поводу будущего соглашения по созданию зоны свободной торговли возникли у представителей киноиндустрии и телевидения, которых полная либерализация импорта аудиовизуальной продукции может подвергнуть риску. Кино и телевизионная продукция во многих государствах-членах ЕС, частично финансируется за счет государственных средств – фонды на развитие культуры. Американская кино и теле индустрия полностью коммерциализованны. США воспринимают финансовую поддержку кино и телевидения как формы несанкционированных субсидии, и соответственно будут требовать их прекращения.

Наиболее важные кинопроизводители Европейского Союза – Польша и Франция, а также некоторые малые страны ЕС требуют исключить европейскую радио-, теле- и киноиндустрию из

<sup>3</sup> AC24.CZ. Obchodni dohoda medzi USA a EU. [www.ac24.cz/zpravy-ze-sveta/2291-obchodni-dohoda-mezi-eu-a-usa-budeme-jist](http://www.ac24.cz/zpravy-ze-sveta/2291-obchodni-dohoda-mezi-eu-a-usa-budeme-jist).

<sup>4</sup> [www.presseurop.eu](http://www.presseurop.eu)

процесса либерализации в торговле с США в рамках ТАЗСТ. Они опасаются влияния голливудских продюсеров на европейскую культуру. Франция согласилась на компромиссное предложение Европейского союза о временном переходном периоде для индустрии развлечений с условием принятия так называемого «культурного исключения», благодаря которому индустрия развлечений будет исключена из либерализации. Аргумент Франции основан на том, что сегодня Европейский рынок более открыт для американской кино, музыкальной и телевизионной индустрии, чем рынок индустрии развлечений США для производителей из Европейского Союза. Чистый профицит США в этой области достигает за год в торговле со странами ЕС достигает 1,13 млрд. Евро.<sup>5</sup>

Другой камень преткновения является предстоящая директива Европейского союза в отношении табачных изделий, которые могут снизить уровень потребления табачных изделий в ЕС. Директива призвана запретить продажу сигарет с ароматами и требует, чтобы обязательное медицинское предупреждение охватывало 65-75% от поверхности пачки сигарет [5]. С табачных изделий должны исчезнуть все товарные знаки, логотипы, цвета и изображения, то есть должна быть снижена их маркетинговая привлекательность [4]. Против таких мер ЕС протестуют некоторые американские сенаторы, а также некоторые европейские работодатели, так как это приведет к уменьшению потребления табачных изделий со всеми негативными последствиями для их производства.

### Заключение

Трансатлантическое соглашение о свободной торговле и инвестиционного партнерства

создаст самый большой либерализованный рынок в мировой экономике с почти 900 млн. жителей [2]. ЗСТ должны влиять на жизнь потребителей за счет снижения цен и увеличения объемов производства и количества производителей как в США так и Европейском Союзе. Представители промышленности как в США так и в государствах-членах Европейского Союза видят в этом договоре прежде всего возможность расширить свои рынки сбыта. Договор повлияет также на организации потребителей. После заключения он станет крупнейшим двусторонним соглашением о зоне свободной торговли в мировой экономике. Торговля является одним из основных источников экономического роста, в первую очередь для экономик ориентированных на экспорт. Между США и ЕС в этом отношении есть неиспользованный потенциал. Создавая зону свободной торговли фирмы получают более свободный доступ на рынки сбыта. Центр исследования экономической политики, базирующейся в Лондоне, в своем исследовании приводит подсчеты, что Соглашение о свободной торговле и инвестиционном партнерстве между США и Европейским Союзом может, в случае полной реализации, принести Европейскому союзу прибыль в размере 119 млрд. Евро в год, что в пересчете на семью из четырех человек привело бы к увеличению реальных доходов на 545 Евро в год [8].

Либерализация международной торговли снижает уровень цен в международном масштабе. Увеличивает спрос, потребление, производство и занятость, что приводит к более эффективному использованию производственных ресурсов и повышению глобального богатства.

По словам председателя Еврокомиссии Хосе Мануэля Баррозу ТАЗСТ могла бы стать стандартом для создания глобальных правил торговли.

<sup>5</sup> EurActiv. 17/6/2013

## Литература

1. Бизнес Лидовки. / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [byznys.lidovky.cz/nejvetsi-dohoda-historie-evropa-s-usa-planuji-volny-obchod-p](http://byznys.lidovky.cz/nejvetsi-dohoda-historie-evropa-s-usa-planuji-volny-obchod-p).
2. Всемирный банк. Data-catalog / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://data.worldbank.org/data-catalog>.
3. Евроактив. Navzdory špionážní afěře dnes začínají vyjednávání o zóne volného obchodu USA – EU / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [www.euractiv.cz/print-version/clanek/navzdory-spionazni-afere-dnes-zacinaji-vy](http://www.euractiv.cz/print-version/clanek/navzdory-spionazni-afere-dnes-zacinaji-vy).
4. Евроактив. Ohrozí tabaková smernica obchodné rokovania medzi USA a EÚ? / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [www.euractiv.sk/verzia-pre-tlac/clanok/ohrozi-tabakova-smernica-obchodne.rokovania](http://www.euractiv.sk/verzia-pre-tlac/clanok/ohrozi-tabakova-smernica-obchodne.rokovania).
5. Евроактив. Tabaková smernica overí litovské predsedníctvo / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.euractiv.sk/danova-politia/clanok/tabakova-smernica-overi-litovske-predsednictvo>.
6. Еврокомиссия. What is TTIP? / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ttip>.
7. ЕКОРИС Недерланд БВ. Non Tariff Measures in EU – US Trade and Investment, ECORYS Nederland BV, 2009.
8. Еупасньюзлетер. Prehľad najdôležitejších bilaterálnych obchodných dohôd EÚ / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.fipra.sk/newsletter/2013/3/prehľad\\_najdolezitejsich\\_bilateralnych\\_obchodnych\\_dohod\\_eu.pdf](http://www.fipra.sk/newsletter/2013/3/prehľad_najdolezitejsich_bilateralnych_obchodnych_dohod_eu.pdf).
9. Ехл, М. Začala vyjednávání o největší zóně volného obchodu ve světě, Hospodářské noviny 9.7.2013.
10. Коважова, Я. Transatlantic Free Trade Agreeods, Economic Policy in the European Union member countries, Conference Proceedings, 10th International Conference, Czech republic, 2012.
11. Кругман, П. – Обстфельд, М. – Мелиц, М. Économie internationale, ISBN 978-0-1321-4665-4, Pearson Education France, Paris, 2012.
12. Липкова, Л. и кол. Medzinárodné hospodárske vzťahy, Sprint dva, Bratislava 2011, ISBN 978 80-89303-37-4
13. Мак Ларен, Ж. International Trade, John Willey and Sons, Inc., Hoboken, 2013.
14. Соучасна Европа. Антал, Я. Transatlantické ekonomické vzťah –prichádza čas na oživenie? Současná Evropa 01/2013.
15. ТАЗСТ: A Trans – Atlantic Free Trade Agreement / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.globalization101.org/tafta-a-tran-atlantic-free-trade-agreement>.
16. ТАСР. ОТС:Transatlantická dohoda o voľnom obchode by znamenala mnohé výhody. / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [www.tasr.sk/ots//ots-transatlanticka-dohoda-o-volnom-obchode](http://www.tasr.sk/ots//ots-transatlanticka-dohoda-o-volnom-obchode).
17. Финвеб. Megadohoda medzi USA a Úniou pomôže aj Slovákom / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://finweb.sk/tema.tyzdna-128/megadohoda-medzi-usa-a-uniou-pomoze>.
18. Хасбулатов, Р.И.:Мировая экономика и международные экономические отношения, Гардарики, Москва, 2006, ISBN 5-8297-0281-9.

## References

1. Biznis Lidovky. Nejvetši dohoda v historie / [Elektronnyy resurs]. – Rezhim dostupa: [Byznys.lidovky.cz/nejvetsi-dohoda-historie-evropa-s-usa-planuji-volny-obchod-p](http://Byznys.lidovky.cz/nejvetsi-dohoda-historie-evropa-s-usa-planuji-volny-obchod-p).
2. Word Bank. Data-catalog / [Elektronnyy resurs]. – Rezhim dostupa: <http://data.worldbank.org/data-catalog>.
3. Navzdory špionážní afěře dnes začínají vyjednávání o zóne volného obchodu USA – EU / [Elektronnyy resurs]. – Rezhim dostupa: [www.euractiv.cz/print-version/clanek/navzdory-spionazni-afere-dnes-zacinaji-vy](http://www.euractiv.cz/print-version/clanek/navzdory-spionazni-afere-dnes-zacinaji-vy).
4. EurActiv. Ohrozí tabaková smernica obchodné rokovania medzi USA a EÚ? / [Elektronnyy resurs]. – Rezhim dostupa: [www.euractiv.sk/verzia-pre-tlac/clanok/ohrozi-tabakova-smernica-obchodne.rokovania](http://www.euractiv.sk/verzia-pre-tlac/clanok/ohrozi-tabakova-smernica-obchodne.rokovania).
5. EurActiv. Tabaková smernica overí litovské predsedníctvo / [Elektronnyy resurs]. – Rezhim dostupa: <http://www.euractiv.sk/danova-politia/clanok/tabakova-smernica-overi-litovske-predsednictvo>.
6. Eurocommission. What is TTIP? / [Elektronnyy resurs]. – Rezhim dostupa: <http://ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ttip>.
7. ECORYS Nederland BV. Non Tariff Measures in EU – US Trade and Investment, ECORYS Nederland BV, 2009.
8. EuPASnewsletter. Prehľad najdôležitejších bilaterálnych obchodných dohôd EÚ / [Elektronnyy resurs]. – Rezhim dostupa: [http://www.fipra.sk/newsletter/2013/3/prehľad\\_najdolezitejsich\\_bilateralnych\\_obchodnych\\_dohod\\_eu.pdf](http://www.fipra.sk/newsletter/2013/3/prehľad_najdolezitejsich_bilateralnych_obchodnych_dohod_eu.pdf).

9. Ehl, M. Začala vyjednávání o největší zóně volného obchodu ve světě, *Hospodářské noviny* 9.7.2013.
10. Kovářová, J. Transatlantic Free Trade Agreements, *Economic Policy in the European Union member countries, Conference Proceedings, 10th International Conference, Czech republic, 2012.*
11. Krugman, P. – Obstfeld, M. – Melitz, M. *Économie internationale*, ISBN 978-0-1321-4665-4, Pearson Education France, Paris, 2012.
12. Lipková, L. et al. *Medzinárodné hospodárske vzťahy*, Sprint dva, Bratislava 2011, ISBN 978 80-89303-37-4.
13. McLaren, J. *International Trade*, John Wiley and Sons, Inc., Hoboken, 2013.
14. *Současná Evropa*. Antal, J. Transatlantické ekonomické vzťah –prichádza čas na oživenie? *Současná Evropa* 01/2013.
15. TAFTA. A Trans – Atlantic Free Trade Agreement / [Elektronnyy resurs]. – Rezhim dostupa: <http://www.gloablization101.org/tafta-a-trans-atlantic-free-trade-agreement>.
16. TASR. OTS: Transatlantická dohoda o voľnom obchode by znamenala mnohé výhody. / [Elektronnyy resurs]. – Rezhim dostupa: [www.tasr.sk/ots/ots-transatlanticka-dohoda-o-volnom-obchode](http://www.tasr.sk/ots/ots-transatlanticka-dohoda-o-volnom-obchode).
17. FINWEB Megadohoda medzi USA a Úniou pomôže aj Slovákom / [Elektronnyy resurs]. – Rezhim dostupa: <http://finweb.sk/tema.tyzdna-128/megadohoda-medzi-usa-a-uniou-pomoze>.
18. Khasbulatov, R.I. *Mirovaya ekonomika i mezhdunaronyye ekonomicheskiye otnosheniya*, Gardariki, Moskva, 2006, ISBN 5-8297-0281-9.