

Ермекова Ж.Ж.

**Тенденции
транснационализации
мировой экономики
в условиях глобализации**

Вопросы развития экономической транснационализации приобрели свою актуальность в связи со стремительным развитием взаимозависимости между национальной экономикой и мировыми экономическими процессами, суть которых состоит в интенсивном развитии экономической глобализации. Изучением данных вопросов занималось большое количество исследователей. Однако интерес к данной тематике не только не угас, но и принял новые масштабы. На сегодняшний день мы можем говорить о двух основных мнениях: с одной стороны, глобализация побуждает экономику страны к саморазвитию как неременное условие сохранения ее суверенности, но с другой – она создает предпосылки для использования экономики развивающихся стран как некоего выгодного плацдарма для размещения новых производственных мощностей, принадлежащих развитым странам. И для того, чтобы занять достойное место в этих условиях, общество на основе мировых тенденций и собственных особенностей должно выработать и обеспечить реализацию научно обоснованной экономической стратегии. Центральное место в экономической стратегии государства и бизнеса занимает транснационализация капитала и труда.

Ключевые слова: транснационализация, глобализация экономики, транснациональные компании (ТНК).

Yermekova Zh.Zh.

**Trends transnationalization
of the world economy in the
context of globalization**

Questions of economic transnationalization gained its relevance due to the rapid development of the relationship between the national economy and global economic processes, the essence of which consists in the intensive development of economic globalization. The study of these issues involved a large number of researchers.

However, interest in this topic is not only not disappeared, but has taken on new dimensions. Today, we can speak of two main views: on the one hand, globalization encourages the economy to self-development, as a precondition for the preservation of its sovereignty, but on the other - it is a prerequisite to use the economies of developing countries as a kind of convenient springboard for deployment of new production facilities belonging to the developed countries. And in order to take its rightful place in these circumstances, the company based on global trends and its own peculiarities should develop and ensure the implementation of evidence-based economic strategy. The centerpiece of the government's economic strategy and business takes transnationalization of capital and labor.

Key words: transnationalization, globalization of the economy, transnational companies (TNCs).

Ермекова Ж.Ж.

**Жаһандану жағдайындағы
әлемдік экономиканың
трансұлттандырудың үрдістері**

Экономиканың трансұлттандыруының дамуының сұрақтары өзекті мәселелердің біріне ұлттық экономиканың және жалпы әлемдік экономикалық үдерістердің арасындағы қатынастардың қарқынды дамуына байланысты, экономикалық жаһанданудың негізгі мәні қарқынды дамуына және оның өзектілігін ие болады. Осы мәселелерді зерттеу барысында ғалымдардың үлкен саны тартылған. Алайда, осы тақырыпқа қызығушылық одан әрі артқан. Бүгінде біз екі негізгі пікір айтуымызға болады: бір жағынан, жаһандану мемлекеттің тәуелсіздігін сақтап қалу шарты негізінде экономиканың өзін-өзі дамытуға, екінші жағынан, дамыған елдерге тиесілі жаңа өндірістік объектілерді тиімді орналастыру үшін трамплин ретінде дамушы елдердің экономикасын пайдалану қажетті шарт болып табылады. Және бұл жағдайда өзінің лайықты орнын алуы үшін, қоғам өз ерекшеліктері және әлемдік үрдістер негізінде экономиканың стратегиясының ғылыми дәлелденгенін іске асырылуын қамтамасыз етуі тиіс. Экономикалық стратегияның негізі ретінде мемлекеттің және бизнестің капиталы мен жұмыс күшінің трансұлттандыруы болады.

Түйін сөздер: трансұлттандыру, жаһандану, трансұлттық компаниялар.

ТЕНДЕНЦИИ ТРАНСНАЦИО- НАЛИЗАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Введение

На современном этапе процесс развития мировой экономики характеризуется качественным этапом в развитии интернационализации хозяйственной жизни. Экономика всех постсоветских стран испытывает качественные преобразования, что побуждает ведущие отечественные корпорации к интегрированию в мировую экономику и заставляет их опираться на опыт других стран, подчиняться общим законам развития мировой экономики.

Глобализация экономики – усиление взаимосвязей, взаимодействий экономик, экономических систем разных стран мира; интернационализация производства и капитала, ведущая к установлению схожих норм и условий ведения хозяйственной деятельности в странах, различающихся уровнем развития, видом общественно-политической и социально-экономической системы.

Экспериментальная часть

С нашей точки зрения, глобализацию мировой экономики можно охарактеризовать как усиление взаимозависимости и взаимовлияния различных сфер и процессов мировой экономики, выражающееся в постепенном превращении мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, капитала, рабочей силы и знаний. Глобализация охватывает различные сегменты мировой экономики, среди которых можно выделить международную торговлю, международные финансовые операции, мировое движение факторов производства, научно-техническое сотрудничество и т.д.

Процесс глобализации на макроуровне отражается в экономическом сотрудничестве государств и интеграционных объединений вне зависимости от их границ за счет либерализации торговли, отказа от торговых и инвестиционных барьеров, создания зон свободной торговли и т.п. А на микроэкономическом уровне процесс глобализации выражается в расширении деятельности компаний за пределы внутреннего рынка. Данное расширение можно назвать транснационализацией.

Транснационализация – это расширение международной деятельности промышленных фирм, банков, компаний сферы услуг, их выхода за национальные границы отдельных стран, что приводит к становлению национальных компаний в транснациональные. Для него характерно переплетение капиталов за счет поглощения фирм других стран, создание совместных компаний, привлечение финансовых средств иностранных банков, установление прочных долговременных связей за рубежом промышленных компаний и банков одной и той же страны. В этом процессе основной движущей силой выступают ТНК.

Главным участником процесса транснационализации являются транснациональные компании (ТНК), которые посредством осуществления различных действий стараются извлечь как национальный, так и интернациональный доход. Все они в совокупности позволяют представить транснационализацию как сложную и многогранную систему взаимосвязей и взаимоотношений.

ТНК – особая форма организации хозяйственной деятельности фирмы, основанной на кооперации труда работников предприятий, расположенных в разных странах мира и объединенных единым титулом собственности на средства производства.

Множество крупных ТНК действуют в глобальных масштабах, поскольку они осуществляют деятельность на международных, мировых рынках, где круг потребителей товаров и услуг расширяется. Транснациональные компании ориентируются в глобальных категориях покупателей, технологий, издержек, поставок, стратегических альянсов и конкурентов. Одним из преимуществ создания и развития ТНК является осуществление деятельности без определенных торговых либо инвестиционных барьеров.

Результаты и обсуждение

В настоящее время наблюдается постоянный рост масштабов транснационализации – повышение доли международного движения капитала, труда и прочих ресурсов. Таким образом, процессы интернационализации и глобализации определяют тенденции развития мировой экономики.

Роль транснациональных фирм в структуре мировой экономики заключается в том, что:

– ТНК управляют 2/3 частью международной торговли;

– на долю ТНК приходится около 1/2 мирового промышленного производства;

– на предприятиях ТНК работает примерно 10% всех занятых в несельскохозяйственном производстве (из них почти 60% работают в материнских компаниях, 40% – в дочерних подразделениях);

– ТНК контролируют 4/5 частью нематериальных активов, как патенты, лицензии и ноу-хау;

– играют важнейшую роль в интернациональных научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработках.

Большинство крупнейших транснациональных фирм сосредоточено в трех мировых экономических центрах – Япония, Евросоюз, Соединенные Штаты Америки. Но ускоренными темпами расширяются компании новых индустриальных стран, как Малайзия и Сингапур.

Список крупнейших транснациональных корпораций мира, по версии Американского журнала Forbes на 2016 год, ранжированных по величине активов, возглавляет банк JPMorgan Chase, выручка которого составила \$115,48 млрд, прибыль – \$17,37 млрд (\$11,65 млрд), активы – \$2117 млрд (\$2031 млрд), капитализация – \$182,21 млрд, второе место – HSBC. Замыкает тройку американская корпорация General Electric. В своих расчетах Forbes в равной степени принимает во внимание четыре показателя: выручку, прибыль, размер активов и рыночную капитализацию.

Отраслевая структура ТНК



Для определения роли транснациональных компаний в экономике стран используют определенный показатель – индекс транснационализации. Расчет индекса транснационализации ведется по следующей формуле:

$$I_T = 1/3 (A_1/A + R_1/R + S_1/S) \times 100\%, \text{ где}$$

- I_T – индекс транснационализации, %;
 A_1 – зарубежные активы;
 A – общие активы;
 R_1 – объём продаж товаров и услуг зарубежными филиалами;
 R – общий объём продаж товаров и услуг;
 S_1 – зарубежный штат;
 S – общий штат работников компании.

Наибольший индекс транснационализации имеют США и страны Евросоюза, это связано с объемами рынка, налоговой системой США, инвестиционными льготами и преференциями. Некоторые транснациональные корпорации имеют бюджет, превышающий некоторые национальные ВВП. Транснациональные корпорации могут иметь сильное влияние на местные экономики и даже мировую экономику и играют важную роль в международных отношениях и глобализации.

Таким образом, транснациональные корпорации являются главным движущим рычагом экономической глобализации.

Тенденциями развития транснационализации мировой экономики являются:

- развитие сверхкрупных корпораций, которые являются основными участниками в мировой экономике;

- уменьшение уровня «привязки» ТНК и производимой ими продукции к материнским странам. Это осуществляется благодаря развитию мирового фондового рынка;

- концентрация капитала, так как в условиях рыночной экономики она является фактором выживания в конкурентной борьбе, обеспечивая снижение издержек производства, возможность наилучшего осуществления НИОКР, эффективную рекламу, минимизацию накладных расходов и других затрат;

- образование и рост ТНК вследствие интернационализации экономики и развития мирового рынка;

- слияние крупных компаний особенно одной сферы деятельности, а также приобретение транснациональными корпорациями в свою полную или частичную собственность уже существующих зарубежных компаний;

- наиболее важный показатель общего роста транснациональных корпораций – прямые иностранные инвестиции.

Можно уверенно сказать, что транснациональные корпорации привнесли в мир немалый

прогресс: от повышения качества продукции и эффективности производства до совершенствования форм менеджмента и управления компаниями.

Но при этом возникает очень много споров по поводу полезности транснациональных компаний, так как есть как положительные, так и отрицательные стороны в их привлечении.

Если говорить о положительном эффекте, то можно выделить следующие факторы:

- такие компании осуществляют инвестиции, т.е. вкладывают денежные средства в страны для развития в них какой-либо предпринимательской или другой деятельности, приносят в страны современные технологии, позволяют малому бизнесу выйти на международные рынки;

- ТНК предоставляют информацию о новых видах продукции, нововведениях, благодаря чему люди в менее развитых странах могут потреблять такие же продукты, такого же высокого качества, как в развитых, но при этом по более низким ценам;

- ТНК ведет к распространению международных стандартов. Это проявляется при использовании рабочей силы разных стран;

- ТНК способствуют ускорению научно-технического прогресса, потому что обладают большими финансовыми ресурсами. ТНК способны охватить рынок научно-технических кадров и применить технологические знания в глобальном масштабе;

- ТНК способствуют повышению конкурентоспособности, а как мы знаем, конкуренция – сильный мотиватор в увеличении объемов производства, использовании все более новых технологий, уменьшении издержек производства, она заставляет учитывать и источники дешевой рабочей силы, и систему льготного налогообложения, и другие аспекты при разработке стратегии предпринимательской деятельности.

- дополнительные возможности повышения эффективности и усиления своей конкурентоспособности путем доступа к ресурсам иностранных государств. Сюда можно отнести использование более дешевой, более квалифицированной рабочей силы, сырьевых ресурсов, научно-исследовательского потенциала, производственных возможностей и финансовых ресурсов принимающей страны;

- возможность использовать в своих интересах особенности государственной, в частности, налоговой политики в различных странах, разницу в курсах валют и т.д.;

– углубление специализации и международного разделения труда, что ведет к повышению жизненного уровня людей;

– консолидация стран для решения глобальных проблем.

Таким образом, ТНК положительно влияют на рост производительности труда, улучшение его условий и уровня жизни трудящихся, экономии на издержках производства и развитие науки, технологии и коммуникаций. Этот процесс ведет к росту производства и занятости, стимулирует экономический рост, контролирует и уменьшает уровень инфляции.

На первый взгляд это видится как помощь со стороны наиболее развитых стран менее развитым, бедным странам. Но если посудить с другой стороны, это приводит к определенным негативным последствиям:

– определенная зависимость принимающей страны от экономики страны, предоставляющей транснациональные услуги;

– возможность захвата иностранными компаниями наиболее прибыльных секторов производства принимающей страны;

– возможность навязывания компаниям принимающей страны неперспективных направлений в системе разделения труда в рамках транснациональных корпораций;

– превращения принимающей страны в место сброса устаревших и экологически опасных технологий;

– устойчивое положение транснациональных корпораций дает им возможность более решительных мер в случае кризисов – закрытие предприятий, сокращение производства, что ведет к безработице и другим негативным явлениям;

– поляризация доходов – наименее развитые страны все больше отстают от богатых государств;

– возможность перехода контроля над государством от правительств в руки других стран, международных организаций или ТНК.

Как говорят некоторые противники ТНК, такие корпорации способствуют неравенству среди населения и эксплуатируют местных жителей, ставя несправедливые условия для работы. Кроме того, они сдерживают возможности для инноваций в странах и создают такие условия, что экономика страны сильно зависит от того, что компании в неё приносят.

Но, тем не менее, перемещая производственные ресурсы из стран, где они имеются в избытке, в страны, испытывающие их недостаток, транснациональные корпорации спо-

собствуют более эффективному размещению мировых факторов производства и, как следствие, росту производства в мире. Поэтому процесс транснационализации продолжает активно развиваться.

Как известно, все страны мира отличаются между собой уровнем жизни населения, уровнем развития экономики. При этом выбор стран для размещения транснациональных компаний имеет свои особенности. Конечно, такие компании предпочитают вести бизнес в секторах, которые принесли бы им наибольший доход.

Но это не значит, что их нет в странах с очень низким уровнем жизни и слабой экономикой. Так, например, открытие ТНК в них, может быть выгодно предпринимателям, которые не хотят тратить много денежных средств на создание благоприятных условий в местах, где они закупают ресурсы или размещают свои филиалы. Также корпорации заинтересованы в уходе от уплаты налогов, поэтому налоговые убежища, которые можно найти во многих подобных странах, также являются притягательной стороной. Кроме того, ТНК могут осуществлять в другой стране практически любую хозяйственную деятельность без каких-либо последствий для руководства компании ввиду слабого законодательства и контроля над окружающей средой. Поскольку корпорация не имеет интереса в благосостоянии коренного населения, они не имеют никакой необходимости беспокоиться о негативных внешних последствиях, эксплуатации рабочей силы и экономики слабых стран в целом.

Развитые же страны активно развивают собственные ТНК, осуществляя разнообразные меры поддержки транснационального капитала: предоставление государственных гарантий и страхование прямых зарубежных инвестиций; защиту инвестиций ТНК за рубежом путем заключения соответствующих двусторонних соглашений; создание справедливых инвестиционных условий.

Труднее складываются отношения ТНК с развивающимися странами. Это в основном связано с различными их экономическими интересами. Конечно, ТНК приносят значительный вклад в развитие экономики принимающих стран в получении новых технологий, инвестиций, ускорении процессов технологических инноваций, увеличении занятости населения и роста доходов работников корпораций. Но, тем не менее, негативные факторы тормозят их развитие. Так, к ним можно отнести: возможность жесткой кон-

курунции со стороны ТНК местным компаниям; опасность превращения принимающей страны в место перемещения устаревших и экологически опасных технологий; захват иностранными фирмами наиболее развитых и перспективных сегментов промышленного производства и научно-исследовательских структур принимающей страны.

Учитывая вышесказанное, каждая страна, принимающая на своей территории ТНК, должна учитывать все возможные позитивные и негативные аспекты влияния транснационального капитала на свою экономическую и политическую системы.

При всем этом страны в основном одобряют деятельность транснациональных корпораций на своей территории. Даже существует конкуренция между странами по привлечению прямых зарубежных инвестиций, в ходе которой транснациональные корпорации получают налоговые скидки и другие льготы.

Поэтому транснациональные корпорации тщательно изучают и оценивают определенные аспекты в экономике, ситуации в странах, чтобы выбрать подходящий, и в тоже время наиболее прибыльный. Так, например, при учете немаловажна роль местоположения страны, наличия ресурсов, политической стабильности в стране, права и требования по привлечению и размещению инвестиций, система налогообложения, уровень развития инфраструктуры, государственное регулирование экономики, стабильность национальной валюты и другие факторы.

С каждым годом увеличивается количество транснациональных корпораций в мире. При этом большое развитие они получили в таких сферах, как электроника, компьютеры, автомобилестроение, производство продуктов питания, напитков и табачных изделий, информационные технологии, фармацевтических и косметических товаров, в области услуг – рынки банковских, страховых, транспортных и консалтинговых услуг.

Сегодня существует более 70 тысяч основных компаний и более 500 тысяч их зарубежных филиалов и аффилированных фирм по всему миру, которые относятся к транснациональным. Они обеспечивают около 50% мирового промышленного производства.

ТНК оказывают большое влияние в странах и регионах, в связи с тем, что имеют большие финансовые возможности, влияние на общественность, политическую поддержку.

С целью комплексного объяснения экономической транснационализации на макроуровне,

на наш взгляд, необходимо использовать геоэкономический подход. Подход опирается на идею межгосударственной конкуренции на различных рынках и необходимость государственной поддержки, и стимулирование участия национальных производителей в глобальной конкуренции, что особенно актуально для стран с переходной экономикой. Основой вышеуказанной концепции является идея о том, что главными действующими субъектами международной конкуренции выступают не столько ТНК, сколько национальные государства, использующие отечественные субъекты хозяйствования как инструмент реализации своей внешнеэкономической стратегии.

Основываясь на геоэкономической концепции, экономическую транснационализацию на макроуровне, можно представить как один из методов распространения экономического влияния одного государства за пределы своих административно-территориальных границ с помощью формирования и развития международной инвестиционной экспансии ТНК.

Благодаря таким подходам, нам стало возможным уточнить понятие транснационализации экономической деятельности, так, чтобы оно носило всеобщий, универсальный характер, т. е. включало все характерные признаки и отражало микро- и макроэкономические аспекты этого процесса. С этих позиций, экономическая транснационализация – это более развитая стадия процесса интернационализации экономической работы, характеризующаяся движением денежных средств сквозь границы страны происхождения, которое выражается в формировании интернациональных по характеру собственной деятельности, но национальных по сохраняемому над акционерным капиталом контролю организационных бизнес-структур. Конечно, согласно ряду исследований, экономическая транснационализация скорее выступает следствием усиления роли ТНК. Однако, на наш взгляд, наоборот, ТНК – это лишь организационные формы, возникающие при выходе национального капитала за рубеж, т. е. они своего рода есть проявление, а не причина процесса экономической транснационализации.

Заключение

Таким образом, значение ТНК в мировом экономическом развитии велико и растет с каждым годом. С одной стороны, такие компании оказывают негативное влияние на

окружающую среду, проявляют экспансию по отношению к наименее развитым странам, навязывают им свои технологии, но, с другой стороны, они же инвестируют огромные средства в решение экологических проблем, открывают свои производства в других странах, тем самым улучшая их экономическую и социальную ситуацию, стараются решать глобальные проблемы. Однозначно невозможно

оценить, являются ли ТНК благом для общества или проблемой для него. В любом случае, транснационализация – это объективное развитие мировой экономики, и у этого процесса, как и у любого другого, есть свои положительные и отрицательные черты.

Несомненно, будущее развитие мировой экономики во многом будет определяться, главным образом, деятельностью ведущих ТНК мира.

Литература

- 1 Богомолов О.Т. Мировая экономика в век глобализации: учебник. – М.: Издательство «Экономика», 2010. – 359 с.
- 2 Михайлушкин А.И. Шимко П.Д. Экономика транснациональной компании: учеб. пособие для вузов. – М.: Высш. шк., 2010. – 245 с.
- 3 Соловьев Э.Г. ТНК в мировой политике и мировой экономике: проблемы, тенденции, перспективы. – М.: ИМЭМО РАН, 2010. – 128 с.
- 4 Градобитова Л.Д., Исаченко Т.М. Транснациональные корпорации в современных международных экономических отношениях. – М.: «Анкил», 2006.

References

- 1 Bogomolov O.T. Mirovaja jekonomika v vek globalizacii: uchebnik. – M.: Izdatel'stvo "Jekonomika", 2010. – 359 s.
- 2 Mihajlushkin A.I. Shimko P.D. Jekonomika transnacional'noj kompanii: ucheb. posobie dlja vuzov. – M.: Vyssh. shk., 2010. – 245 s.
- 3 Solov'ev Je.G. TНК v mirovoj politiki i mirovoj jekonomike: problemy, tendencii, perspektivy. – M.: IMJeMO RAN, 2010. – 128 s.
- 4 Gradobitova L.D., Isachenko T.M. Transnacional'nye korporacii v sovremennyh mezhdunarodnyh jekonomicheskikh ot-noshenijah. – M.: «Ankil», 2006.

