

5. Правительство Республики Казахстан. Об утверждении Правил взимания комиссионного вознаграждения накопительными пенсионными фондами: Постановление от 5 февраля 2003 года № 132 // База данных «Закон», версия 6 – Алматы: Республиканский центр правовой информации, 2010.

6. Финансовая отчетность накопительных пенсионных фондов // Финансовая информация Агентства РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций. – <http://www.afn.kz>.

Т.А. Сыздыков

ЛИЗИНГОВЫЙ МЕХАНИЗМ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ

Одним из эффективных методов ускоренного развития экономики становится лизинг, что в условиях рыночных отношений является чрезвычайно важным из-за значительного увеличения потребностей растущей экономики. Кроме того, определенные отрасли требуют больших инвестиционных вложений, часто значительных не только на первоначальных этапах, но и последующих, что соответствует рыночным требованиям.

Поскольку лизинг с экономической точки зрения является инструментом обновления основных фондов и/или расширения производства, условия его развития определяются макроэкономическими тенденциями - на уровне национальной или мировой экономики, развиваясь на законодательной базе конкретного государства, он подпадает под национальные режимы как по налогообложению, так и по бухгалтерской отчетности, и это зачастую сдерживает интеграцию международного лизинга.

Гармонизация лизинга в международном масштабе достигается при полном экономическом и валютном союзе. Например, в странах-участницах Европейского союза, где происходит сближение юридических норм, регулирующих лизинговую деятельность, а также соответствующих экономических условий, происходит процесс унификации налоговых систем, сближения режимов амортизации, унификации бухгалтерского учета лизинговой деятельности.

На настоящем этапе единого рынка лизинга фактически нет, но процессы объединения национальных рынков уже начались. Происходит сближение условий осуществления лизинговых операций за счет унификации общих условий для предпринимательства, которые оказывают влияние на лизинговый бизнес, а также принятие Евросоюзом решений, непосредственно касающихся лизинга.

Экономические условия в рамках Евросоюза позволяют унифицировать налогообложение корпораций, тем самым обеспечивая охват самых больших сегментов рынка. Налоговые реформы, осуществляемые Евросоюзом, предусматривают общие принципы:

- доходы облагаются налогом в той стране, где они получены;
- устраняется двойное налогообложение;
- обеспечивается снижение корпоративного налога и налоговых льгот;
- сближаются условия и способы предоставления налоговых льгот, унифицируются ставки налогообложения;
- вводятся единые принципы исчисления налогооблагаемой базы;
- устраняется дискриминация по отношению к капиталам из стран партнеров. [1]

В настоящее время на рынке лизинговых услуг участвуют около 100 стран мира, половина из которых - развивающиеся, где лизинг внедряется ускоренными темпами, особенно в сегментах промышленного оборудования, транспортных средств и др. Расширение лизингового рынка является объективным фактом при интернационализации производства и финансовой сферы. Как известно, лизинговый рынок дает возможность импортировать оборудование многим странам с весьма ограниченными ресурсами. Лизинг более надежен при выполнении финансовых обязательств, чем другие формы инвестиций. Он не только облегчает инвестирование импорта промышленного оборудования, но и позволяет обеспечить передачу технологий из промышленно развитых стран в развивающиеся.

Поскольку лизинг способствует активизации инвестиционных процессов, росту объемов производства, развитию здоровой конкуренции, он всячески поддерживается Всемирным банком, Европейским банком реконструкции и развития, комиссией Евросоюза, Европейской экономической комиссией и другими международными структурами.

Международный лизинг несколько отличается от внутреннего своей отраслевой структурой. Так, например, если на внутреннем национальном лизинговом рынке преобладает производственное оборудование, автомобили и другое имущество, то на международном - суда, самолеты, железнодорожный подвижной состав и более дорогостоящее имущество.

Как правило, международный лизинг может развиваться при наличии преимуществ в таможенном обложении по сравнению с обычными закупками, определении льготных процедур перехода лизинговых платежей, исключающих возможные потери по сравнению с национальной лизинговой операцией, а также незначительных отличий в национальном законодательстве по лизингу и др.[2]

Существует международная унификация юридических понятий и условий лизинговых соглашений, которая разработана Международным институтом по унификации частного права на основе материалов, отражающих теорию и практику лизинга в соответствующих странах мира. В мае 1998 г. в Оттаве (Канада) Международной конференцией по лизингу при участии 55 стран мира была принята Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге.

Основные положения, предусмотренные Конвенцией УНИДРУА в отношении лизина, следующие:

- лизинг - самостоятельный правовой институт;
- лизинг - трехсторонняя сделка, имеющая общие черты с арендой, условной куплей-продажей, ссудой, которая не относится ни к одной из них и представляет собой единство двух соглашений - купли-продажи и собственно лизинга.

Определенная роль отведена потребителю имущества, в качестве инициатора сделки и имеет все риски собственника, не являясь таковым юридически. При этом лизингодатель играет роль исключительно посредника по инвестированию сделки. Срок лизингового соглашения предусматривается исходя из условия возврата лизингодателю капиталовложений, и ориентировочно равен сроку амортизации имущества. Отнесение лизинговой сделки к международной предусматривается тогда, когда лизингодатель и лизингополучатель являются гражданами разных стран. При этом собственник имущества, т.е. лизингодатель - не отвечает за его качество, а ответственность несет изготовитель-поставщик имущества лизингополучателю.

Большинство банков рассматривают лизинг как дополнительный инструмент кредитования. В определенных случаях лизинговая схема выгоднее как для банка, так и для заемщика. В первую очередь это касается нестандартных проектов, где требуется более углубленный анализ (не случайно лизинг многие считают формой проектного финансирования), или проектов, по которым требуется дополнительное обеспечение. Преимущества лизинга по сравнению с кредитом могут быть обусловлены и особенностями налогообложения и учета лизинговых операций. Таким образом, для банков лизинг стал ценным механизмом, позволяющим диверсифицировать деятельность, снизив таким образом риски, обеспечить более гибкий подход к клиентам, и в конечном счете расширить клиентскую базу.[3]

Однако в то же время большинство созданных банками лизинговых компаний продолжают обслуживать интересы в основном только самого банка - его клиентов и аффилированных с ним компаний. Очевидно, что такая нерыночная ориентация опасна в долгосрочной перспективе, так как в случае возникновения трудностей у учредителя - единственного кредитора, лизинговая компания оказывается не способной заключать новые сделки и может вообще прекратить свое существование.

Трудностью во взаимоотношениях банка с учрежденной им лизинговой компанией является установленный банком России лимит на одного заемщика. Отдельные банковские лизинговые компании уже исчерпали этот лимит, и в некоторых случаях банкам пришлось

образовывать новые лизинговые компании из-за невозможности кредитования уже существующей.

Важнейшим преимуществом банковских лизинговых компаний является способность привлекать более длинные финансовые ресурсы как на российском, так и на зарубежном рынке. Это позволяет передавать имущество в лизинг на более длительный срок, не испытывая трудностей, связанных с необходимостью погашения кредита до полного погашения по договору лизинга.

В частности, практика рыночных отношений для получения положительного результата от капиталоемких экономических проектов требует выполнения определенных условий, среди которых выделяются такие, как эффективное в сравнении с конкурентоспособными аналогами рыночное использование заемного или привлеченного капитала, рыночная аккумуляция финансовых или иных ресурсов в наиболее оптимальном размере для выполнения программы развертывания необходимой деятельности и т.д.

Однако суть всех способов и методов развития экономики заключается в том, чтобы обеспечить надежность и стабильность экономического развития, его поддержку, создание условий, необходимых для достижения конечных результатов.

В этом отношении следует отметить, что лизинговый способ обеспечивает развитие наиболее затрудненных в финансовом плане видов предпринимательства, предоставляя во многом возможность для более широкой его сферы деятельности в рыночной среде. В этом заключается особенность лизинга как конкретной экономической категории, которая способна оказывать содействие в развитии экономики и увеличении объемов разнообразных услуг.

Таким образом, лизинг как экономическая категория позволяет достигать роста различных показателей развития экономики, например увеличения валового национального продукта, налоговых отчислений и поступлений за счет повышения объемов продаж, роста занятости населения за счет его привлечения к новым видам деятельности и т.д., т.е. совершенствование лизинговых отношений является по своей сути резервом для дальнейшего развития экономики страны.[4]

Литература

1. Сигаев Е.Х. Проблемы развития банковского сектора Республики Казахстан в условиях рыночных отношений (на материалах Национального банка РК): автореф. на соиск. уч. степ. докт. экон. наук. – Алматы: КазГЛУ, 2003. – 45 с.
2. Ковалев В.В. Учет, анализ и бюджетирование лизинговых операций: теория и практика. – М.: Финансы и статистика, 2005. – 512 с.
3. Ковынин С.Л. Лизинговые сделки. Рекомендации по избежанию ошибок. – М.: Вершина, 2006. – 224 с.
4. Смагулов А.С. Лизинг: учебное пособие. — Алматы: Балауса, 1996.

Лизингті әлеуетті бағалау және оны ҚР территориясында колдаумен байланысты нарықтық экономикалық катынастар

Market economic and financial relations, that are connected with the estimated of leasing potential and its usage, are widely spread on the territory of the RK.