

2007гг., при отсутствии значимых временных эффектов. Это объясняется благоприятными как внутренними так и внешними факторами для развития горнодобывающей промышленности в указанный период. В то же время, влияние экономического кризиса, последствия которого особо сильно ощущались в 2008г. обусловили снижение доли капитала в горнодобывающей промышленности (оценивание за 2000-2008гг.) до 0,445 (с.о. = 0,135) и увеличение удельного веса труда до 0,383 (с.о. = 0,151) при статистически надежных характеристиках уравнения ($R^2 = 0,520$, $DW = 1,570$).

На динамику общей факторной производительности горнодобывающей промышленности, прежде всего, влияет ее изменение в нефтяной промышленности, в которой как раз с 2008г. отмечено снижение показателя экономической эффективности [8]. Представляется интересным в дальнейшем исследовать и оценить роль интенсивных факторов по каждому виду экономической деятельности горнодобывающей промышленности.

Литература

1. Нельсон Ричард Р., Уинтер Сидней Дж. Эволюционная теория экономических изменений. - М., Дело, 2002, с. 261.
2. Байзаков С. Казахстанская инициатива: экономическая мера валют //Казакский экономический вестник, 2009, № 2-3. – с. 19.
3. Гришин А.Ф., Котов-Дарти С.Ф., Ягунов В.Н. Статистические модели в экономике. Ростов-на-Дону, Феникс, 2005, с. 78.
4. Бессонов В.А. О динамике совокупной факторной производительности в российской переходной экономике // Экономический журнал ВШЭ, 2004, № 4. – с.546.
5. Мухамедиев Б.М. Анализ тенденций общей производительности факторов в экономике Казахстана //Вестник КазНУ. Серия экономическая, 2007, № 3(61), с.10.
6. Тлеппаев А. Моделирование экономического роста страны богатой природными ресурсами на примере Казахстана. Дисс. на соискание академической степени доктора философии (экономика). Алматы, 2008, с.83, 94.
7. Елисеева И.И. и др. Эконометрика. М., Финансы и статистика, 2005, с. 449.
8. Бордоусов О.В. Оценка технологической составляющей нефтяной промышленности Казахстана //Вестник КазНУ. Серия экономическая, 2010, № 1(77), с.13.

Мақалада Қазақстан Республикасы тау-кен өнеркәсібінің өндірістік функцияларының модельдері қарастырылады.

The analysis of indicators of the mining industry is reported in this article.

А.Б. Бекмухаметова

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ И ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Экономическая интеграция является продолжением процесса либерализации международных экономических отношений. Либерализация отражает устранение существующих препятствий на пути международной торговли и движения факторов производства и создает более надежные производственно-сбытовые связи между интегрирующимися странами.

В настоящее время в мире функционирует значительное количество интеграционных объединений в Европе, Южной и Северной Америке, в Африке и Азиатском континенте.

Наращение процессов международной экономической интеграции происходит практически повсеместно: в Европе - Европейский союз – ЕС, в Северной Америке – НАФТА, в Южной Америке – Меркасур, в Карибском бассейне - Карибский общий рынок – (КОР), в Азии – АСЕАН, АТЭК, в Африке - ЭКОВАС (Экономическое сообщество западно-африканских государств), ВАЭС (Восточно-африканское экономическое сообщество).

Экономическая интеграция представляет собой широкое межгосударственное объединение, которое обладает своей организационной структурой. Между участниками интеграции осуществляется более глубокое разделение труда, ведется интенсивный обмен товарами, услугами, капиталами, рабочей силой. Процесс экономического взаимодействия стран приводит к сближению хозяйственных механизмов, принимающий форму межгосударственных соглашений и согласованно регулируемый межгосударственными органами.

С конца XX в. Международная экономическая интеграция стала мощным инструментом ускоренного развития региональных экономик и повышения конкурентоспособности на мировом рынке стран – членов интеграционных группировок.

Основными факторами интеграции представляются взаимодействие национальных экономик на различных уровнях и в различных формах, обеспечивающее условия концентрации производства и перелива капиталов, проведение согласованной межгосударственной экономической политики. В результате происходит широкое межгосударственное объединение организационных структур, разделение труда, интенсивный обмен товарами и услугами, капиталом и рабочей силой. Этот процесс приводит к конвергенции экономик интегрирующихся стран, которые становятся объектом регулирования межгосударственными органами.

Интеграция стран в региональную и мировую экономическую систему приводит к формированию крупного рынка товаров обрабатывающей и перерабатывающей промышленности, дает возможность получать продукцию глубокой степени переработки с высокой нормой добавленной стоимостью. Это позволяет странам совместно выходить на рынки третьих стран, осуществить структурные преобразования в производстве, внешней торговле, перейти к прогрессивным технологиям и новейшей технике.

Экономическая интеграция характеризуется некоторыми специфическими особенностями, которые в совокупности отличают ее от других форм экономического взаимодействия стран: устранением ограничений в движении товаров, а также услуг, капиталов, человеческих ресурсов между странами-участницами соглашения; согласованием экономической политики стран-участниц; взаимопроникновением и переплетением национальных производственных процессов, формированием технологического единства производственного процесса; широким развитием международной специализации и кооперации в производстве, науке и технике на основе наиболее прогрессивных и глубоких форм, совместным финансированием развития экономики и ее инновационного механизма; связанными с этим структурными изменениями в экономике стран-участниц; сближением национальных законодательств, норм и стандартов; целенаправленным регулированием интеграционного процесса, развитием органов управления хозяйственным взаимодействием (возможны как межгосударственные, так и надгосударственные механизмы управления: как в случае с ЕС); региональностью пространственных масштабов интеграции.

На современном этапе процесс экономической интеграции носит больше всего смешанный характер, поскольку он инициируется, с одной стороны, развитыми странами и их правительствами, а с другой – мощными ТНК и ТНБ, с третьей стороны – крупными и влиятельными международными финансово-экономическими и финансовыми организациями и учреждениями (ВТО, МВФ, Всемирный банк), а также структурами Организации Объединенных Наций (ООН).

Экономическая интеграция есть результат углубления интернационализации экономических процессов, в том числе международной кооперации труда. Мощными проводниками интеграции являются ТНК и инвестиционные потоки, которые придали интеграционным блокам их современное содержание и формы. Транснациональный капитал и современная научно-техническая революция в громадной степени усиливают действие переплетающихся факторов хозяйственной жизни во всем мире.

Интеграция несет в себе большой положительный эффект, получаемый от рациональной специализации отраслей, оптимизации структуры всего формирующегося интеграционного комплекса стран и реализации общего совокупного эффекта при экспорте продукции группы сопряженных отраслей на рынках третьих стран. Она дает возможность создавать

совместными усилиями готовую продукцию на основе внутриотраслевой и межотраслевой научно-производственной кооперации и обеспечить выход товара на мировой рынок с последующим распределением эффекта пропорционально вкладу каждого из участников. [1]

На первоначальном этапе интеграции страны в мировую экономику состояние и уровень развития производительных сил не могут сформировать условия одновременного технологического прорыва во всех отраслях экспортного потенциала.

Основу как дальнейшего развития экономики конкретной страны, так и ее места в мировом хозяйстве, должны составлять предприятия отдельных отраслей, способные быть перспективной базой роста экономики. При этом выбор таких предприятий должен определяться отраслевыми приоритетами и критериями, позволяющими выделить их из общего числа предприятий.

Проблему частично можно решить за счет использования одного из основополагающих параметров состояния предприятия, которым может стать его опережающее развитие. Для осуществления возможной его оценки целесообразным считается использование следующих критериев и их значения, полученных в результате обобщений достаточно большого количества научных данных по повышению конкурентоспособности предприятий (табл. 1).

Таблица 1

Критерии отбора экспортоориентированных предприятий

Критерий	Значение
Рентабельность	Более 20 – 25%
Наукоёмкость продукции	7-10%
Окупаемость инвестиций в НИОКР	1,5 -2,0 года
Коммерциализация научных исследований	Полностью (до100%)
Доля научных работников	Свыше 4%
Экологичность производства и продукции	В соответствии с требованиями международных стандартов
Динамичность и гибкость производства	Обновление не менее 15% в год
Качество продукции	Соответствующее международным стандартам ИСО 2000-2009
Источник: «Вопросы экономики» (2005, № 11).	

Отбор экспортоориентированных предприятий в отдельных отраслях позволил обеспечить конкурентоспособность производства интегрированного объединения. В настоящее время на долю интеграционных союзов приходится 75% общемирового ВВП (в 1985 г. – 28%) и более 75% экспорта продукции. При этом темпы роста экономики в них выше, чем в среднем динамика мировой экономики. Сопоставление экономических показателей крупнейших региональных объединений приведено в таблице 2.

Таблица 2

Экономические показатели региональных объединений, %

Региональные объединения	Доля в мировом ВВП (по ППС)	Доля взаимного товарооборота в объеме внешней торговли	Доля в инвестициях
ЕС	24	60	19
НАФТА	26	50	19
АТЭС	29	...	36
СНГ	3	30	3
Источник: Поляков В.Я. Россия, Китай и Индия в мировой экономике // Россия в глобальной политике, №5, 2005 г.			

Бразилия, Аргентина, Уругвай и Парагвай начали процесс интеграции несколько раньше, чем НАФТА, и добились к настоящему времени значительных успехов в экономической и политической областях.

Национальными приоритетами Казахстана в интеграционном процессе становится достижение конкурентоспособности экономики на основе создания сильной индустриально-инновационной базы и диверсификации хозяйства.

При определении перспектив экономической интеграции Казахстана необходимо учитывать особенности ее экономического развития, которые в настоящее время характеризуется доминированием добывающих отраслей промышленности и, соответственно, сырьевой нап-

равленностью экспорта; устаревшим оборудованием и технологиями; неразвитостью легкой промышленности; крайне низкой долей производства продукции последнего передела; нехваткой квалифицированных кадров; высокой (30-40% ВВП) долей теневой экономики; отсутствием современной научной базы; сохранением неравномерности развития регионов. [2]

Как показал анализ развития промышленности, в общем объеме промышленного производства по-прежнему высока доля добычи нефтяных ресурсов, так, по итогам 2008 г. она составила 52,5%, что является весьма высоким показателем. Доля же переработки сельхозпродуктов поступательно снижалась - с 13,0% в 2001 г. до 8,1% в 2008 г. (табл. 3).

Таблица 3

Структура промышленного производства Республики Казахстан, (в %)

Отрасль экономики	2001 г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.	2008г.
добыча сырой нефти	36,7	36,5	36	43,7	50,4	49,4	48,3	52,5
производство цветных металлов	11	10,9	10,8	8,2	7,6	10,9	9,2	7,1
черная металлургия	6,7	6,9	6,5	7,5	5,3	4,3	5,7	3,6
переработка сельхозпродуктов	13	13,1	13	10,6	8,8	8	8,2	8,1
производство и распределение электроэнергии	5	5	5	4,5	3,4	3,4	3,5	3,7
снабжение паром и горячей водой	2,5	2,4	2,5	1,9	1,4	1,2	1,2	1,6
прочие отрасли	25,1	25,2	26,2	24,3	23,2	22,8	23,9	23,4

Прим.: Составлено автором по данным Агентства РК по статистике //Материалы Интернет (www.stat.kz)

Эта тенденция отражается и на развитии внешнеторгового оборота. В казахстанском экспорте снижается удельный вес продукции обрабатывающей отрасли: машиностроительных товаров и транспортных средств, в то время как увеличивается доля минеральных продуктов. Так, по данным официальной статистики, минеральные продукты в общем объеме экспорта Казахстана в 2008 г. составили 73,7% (табл. 4).

Таблица 4

Структура экспорта продукции Республики Казахстан, (в %)

Товарная группа	2001 г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.	2008г.
Минеральные продукты	58,1	62,1	64,1	68	73,8	72,7	69,7	73,7
Недрагоценные металлы и	24,4	23,4	22,4	19	15,9	15,7	17,1	15
Продтовары и сырье для их производства	5,2	4,2	3,8	4	2,4	2,6	4,3	4,2
Химическая продукция, пластмассы, каучук	4,8	5	5,2	3	3,3	3,8	4	3,3
Машины, оборудование, транспортные средства	2,4	2,5	2,6	2	1,3	1,7	2	1,6
Прочее	5,1	2,8	1,9	4	3,3	3,5	2,9	2,2

Прим.: Составлено автором по данным Агентства РК по статистике // Материалы Интернет (www.stat.kz)

Следует отметить, что за годы независимости нефтегазовый сектор Казахстана стал одним из наиболее крупных и динамичных отраслей промышленности. В то же время ее опережающее развитие по сравнению с другими отраслями экономики, обусловило увеличение его вклада в общий экспорт страны. Именно благодаря благоприятной конъюнктуре мировых товарно-сырьевых рынков, в частности, углеводородного сырья, экономика Казахстана в течение 2001 -2007 гг. демонстрировало динамичный рост, в среднем 10-11%. [3]

Этому способствовало также создание в рамках ЕврАзЭС режима свободной торговли, что позволило в результате либерализации движения товаров и капитала увеличить объем товарооборота и взаимных инвестиций стран-участниц сообщества.

На заседании Межгосударственного совета (МГС) ЕврАзЭС в августе 2006 г (в Сочи) и октябре 2007 г (в Душанбе) главами России, Беларуси и Казахстана были приняты решения о формировании Таможенного союза государств-членов ЕврАзЭС и его правовой базы.

Создана Комиссия Таможенного союза (КТС) со статусом наднационального органа, решения которой имеют обязательный характер для всех участников. Состоялось делегирование отдельных полномочий государственных органов каждой из трех стран вновь

созданной международной организации и распределение голосов при принятии решений. Россия стала владеть 57% голосами, Казахстан – 21,5% и Беларусь – 21,5%. Национальные правительства должны передать наднациональному органу не только часть управленческих функций, но и также функции регулирования тарифов на железнодорожные перевозки, на газ, электричество и другие базовые товары и услуги.

На восьмом и девятом заседаниях Комиссии Таможенного союза, состоявшихся 25 сентября и 21 октября 2009 года в Алматы и Москве, утверждены планы по переносу согласованных видов государственного контроля на белорусско-российской и казахстанско-российской границе, одобрен проект единого Таможенного кодекса.

В конце ноября 2009 г в Минске президенты стран приняли этот документ посредством подписания договора о Таможенном кодексе. Правовой основой Кодекса являются международные договоры и соглашения государств – участников Таможенного союза, его проект базируется и на нормах международного таможенного права, в частности Киотской конвенции об упрощении и гармонизации таможенных процедур.

Правовые предписания Кодекса относятся к сфере таможенного регулирования на единой таможенной территории. Его нормы максимально ориентированы на содействие внешней торговле и на упрощение таможенных операций и таможенных процедур.

С первого июля 2010 года таможенное оформление товаров, происходящих из стран-участниц ТС, отменяется. В Таможенном союзе участник внешнеэкономической деятельности сможет сразу реализовать товар, а также получить отсрочку по уплате косвенных налогов с момента ввоза до 20-го числа следующего месяца.

Единый таможенный тариф – это свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, ввозимым на единую таможенную территорию из третьих стран, систематизированный в соответствии с Единой товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности.

С 1 июля 2010 г между Россией и Беларусью отменяется и таможенное оформление для товаров, происходящих из третьих стран и выпущенных в свободное обращение. Аналогичные условия по товарам из третьих стран между Казахстаном и Россией начнут применяться годом позже, с первого июля 2011 г. [4]

Либерализация многих таможенных процедур гарантирует системное ускорение в развитии экономик, создание новых производств и отраслей. Перемещение товаров, услуг и капиталов будет происходить гораздо быстрее. Эксперты оценивают общий эффект от создания Таможенного союза более чем в 400 млрд. в долларовом исчислении для России, и по 16-18 млрд. для Беларуси и Казахстана. Прирост общего объема ВВП стран Таможенного союза к 2015 г прогнозируется в пределах 15-18%.

Литература

1. Михайлушкин А.И., Шимко П.Д. Международная экономика (теория и практика), Санкт-Петербург, «Питер», 2008, - 463 с.
2. Нысанбаев Ч.Н. Позиционирование экономики Казахстана в мировую экономическую систему: проблемы и перспективы. – Алматы, 2008, - 234 с.
3. Статсборник Агентство РК по статистике за 2001-2008 гг., Алматы, 2009 г.
4. Мансуров Т.А. Таможенный союз: общей дорогой в мировую экономику. Казахстанская правда от 25.06.2009 г.

Достижение взаимовыгодных экономических отношений между интегрирующимися странами должно обеспечить перевод экономик стран на новые организационные формы взаимодействия, а либерализация движения товаров, услуг, капитала и труда – способствовать осуществлению приоритетных совместных проектов в обрабатывающих и перерабатывающих отраслях производства.

The achievement of mutually beneficial economic relations between the integrating countries should provide transition economies in the new organizational forms of cooperation, and liberalization of the movement of goods, services, capital and labor - to promote the implementation of priority joint projects in the manufacturing and processing industries.