

Связь между составляющими частями управленческого потенциала определяется зрелостью сложившихся экономических и управленческих отношений, а также степенью совершенства хозяйственного механизма и механизма управления, обуславливающих эти отношения. Содержание и качественный рост управленческого потенциала формируются в процессе развития экономики. Формирование и использование управленческого потенциала направлено на повышение эффективности функционирования отечественной экономики и более полное удовлетворение потребностей общества. В этой связи управленческий потенциал, его формирование и развитие можно рассматривать как совокупность реализуемых возможностей системы управления, а также неиспользованных, но объективно существующих потенциальных возможностей более эффективного использования кадрового потенциала, его интеллектуальных возможностей и научно-технических ресурсов, необходимых для обеспечения устойчивого экономического роста страны.

Таким образом, управленческий потенциал можно рассматривать с двух сторон. Во-первых, как фактически достигнутый уровень использования возможностей системы управления при существующих условиях развития экономики на данный рассматриваемый период времени. Во-вторых, как перспективный управленческий потенциал, представляющий собой потенциальные возможности системы управления на всех ее уровнях, которые еще не достигнуты, но которые можно достичь при ее совершенствовании.

Литература

1. Искусство менеджмента [Текст]: практическое пособие /Пер. с англ. – М: Финпресс, 1998. - 272 с. - ISBN 5-8001-0004 -7.
2. Менеджмент и рынок: казахстанская модель [Текст] /Н.К. Мамыров. – Алматы: Казахстан энциклопедиясы, 1998. - 432 с.
3. Салмон Р. Будущее менеджмента: монография / Р. Салмон. - Санкт-Петербург: ПИТЕР, 2004. - 298 с.

Мақала ұлттық экономиканы басқару жүйесінің жағдайы мен даму деңгейін сипаттайтын маңызды көрсеткіштердің бірі – басқарушылық потенциалдың әртүрлі ыңғайларын қарастыруға арналған. Сонымен қатар, мақалада басқарушылық потенциалдың құрылымы, оның мәнін анықтаумен байланысты мәселелер, басқарушылық потенциал және оның компоненттерін құрайтындарды тек республика көлемінде емес, әр жеке өнеркәсіпте де қолдану мәселелері қарастырылады.

The article is devoted for study different approaches to one of the important exponent – management potential, which is characterized conditions and level of development of national economy management system. Besides, in the article there are submission for consideration of problems, which is connected with essence and structure of management potential's definition and using of basic components of management potential in the scale of republic, region and each separate company.

Сун Ли

СТРУКТУРА И ТЕНДЕНЦИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Международное региональное экономическое сотрудничество относится к процессу формирования единого внутреннего рыночного механизма; торговой системы, экономического союза или корпорации в форме торговых соглашений или договоров между странами, расположенными в одном регионе с целью поддержания общих взаимовыгодных интересов и укрепления экономического сотрудничества, а также повышения конкурентоспособности страны в целом.

Региональное экономическое сотрудничество имеет следующие характерные черты: 1) членами региональной экономической организации являются географически соседние страны; 2) ключевым условием функционирования организации является наличие институциональных документов или соглашений, договора об экономической интеграции или свободной торговле; 3) все члены организации осуществляют внутреннее экономическое сотрудничество и внешний протекционизм; 4) региональная торгово-экономическая организация сотрудничества создается странами-членами организации.

По мнению экономистов Басалина и ЛиндERTA, региональная экономическая интеграция имеет шесть моделей:

- зона свободной торговли. Страны-члены отменяют торговые барьеры, сохраняя барьеры для других стран (Европейская экономическая зона, НАФТА, АТЭС);

- таможенный союз. Внутри союза отменяются все торговые барьеры для стран-членов, не устанавливается таможенный контроль, совместные таможенные барьеры применяются для других стран (ЕЭС, МЕРКОСУР, Таможенный Союз Казахстана, России и Белорусии);

- общий рынок. Кроме общего таможенного союза, страны-члены разрешают свободное перемещение факторов производства через границы стран, в частности капитала и рабочей силы. В качестве примера может послужить Евросоюз, вошедший в общий рынок в 1992 г. после применения политики о свободном перемещении капитала и труда;

- экономический союз. Единая экономическая политика применяется во всех странах-членах, в том числе единая денежная и финансовая политика, политика о благосостоянии, торговле, свободном потоке факторов производства. Бельгия и Люксембург создали такой союз в 1921 г., в некоторой степени к этой модели также можно отнести и ЕЭС;

- совершенная экономическая интеграция. Внутри организации данной модели создаются финансовые и социально-экономические органы, доминирующие над государством в целях реализации совершенной интеграции. ЕС реализовал план экономического и валютного объединения в 2000 г., постепенно осуществляется и политическая интеграция, что ведёт к совершенной экономической интеграции;

- форум и международная конференция. Данная модель не имеет статуса международного юридического лица, вопросы мировой экономики, а также взаимных торгово-экономических отношений согласовываются на уровне глав правительств стран или государственными лицами высокого ранга в виде форума или международной конференции. Модель отличается экстенсивным характером, поскольку спикеры на высшем уровне рассматривают темы выступлений касательно торговли, инвестиций, технико-экономического сотрудничества, защиты окружающей среды, регионального экономического развития и т.д. В настоящее время самые влиятельные форумы и международные конференции включают в себя АТЭС, Боао Форум Азии, Саммит Большой Семёрки (Г-7), Конференция Евразии.

Региональные экономические организации могут быть подразделены на категории равномерного и централизованного типа в соответствии с уровнем экономического развития и статуса стран-членов. Членами равномерного типа организаций являются страны с одинаковым уровнем развития экономики, которым предоставлен одинаковый старт для роста и экономического прогресса. В этом плане ЕС служит показательным примером. Большинство стран-членов централизованного типа организаций находятся на сравнительно низком уровне развития экономики. Одна, в некоторых случаях две доминирующие страны являются ядром данного типа организаций и осуществляют руководство ее основной деятельностью.

Региональные экономические организации по уровню развития, социальной экономики и политики стран-членов делятся на организации развитых стран (ЕС, НАФТА), развивающихся стран (Ассоциация Интеграции Латинской Америки, Общий Рынок Центральной Америки, Восточный Союз), и смешанные организации (АСЕАН).

Международное субрегиональное экономическое сотрудничество.

Субрегиональное экономическое сотрудничество - сотрудничество в сравнительно небольших территориальных пределах между двумя и более странами или регионами,

объединенных географической близостью, экономической взаимодополняемостью, а также гибкими и разнообразными формами сотрудничества для достижения общих целей.

Помимо вышеупомянутых характеристик, субрегиональное сотрудничество имеет свои особенности:

- географическая близость. Страны или отдельные части стран, имеющие общие границы и определённые связи в языке и культуре, могут быть присоединены к множеству субрегиональных экономических организаций, т. е. различные местности одной страны могут принадлежать к нескольким субрегиональным экономическим организациям одновременно;

- гибкость сотрудничества. Развитие и укрепление взаимовыгодных отношений базируются на политике открытости, в некоторых случаях страны-члены применяют особые правила во избежание конфликтов с общенациональными интересами;

- треугольник роста как новая модель субрегионального экономического сотрудничества появилась в 80 годов XX века. На основе взаимозависимости и взаимодополняемости экономик зоны экономического сотрудничества сформированы в некоторых соседних странах, занимающихся инвестициями, торговлей и передачей технологий в целях достижения совместного развития. Теория треугольника роста произошла из теорий полюса роста, теории совместного развития, теории пространственного взаимодействия, теории диспанции, основанных на региональной экономической взаимозависимости, характеризующейся проницаемостью, взаимодополняемостью, сплочённостью, а также являющуюся открытой, упорядочённой, экономически, социально и биологически комплексной системой. В последние годы наблюдается стремительное развитие "треугольников роста" в Азии. Вице-президент Азиатского Банка Развития В. Томсон считает, что треугольник роста является специфическим методом для решения проблем региональной интеграции азиатских стран, находящихся на разных этапах экономического развития с разной социальной и экономической системой. В настоящее время треугольники роста получили большое распространение в мире, такие, как треугольник роста между Сингапуром, Малазией и Индонезией, Северный треугольник Восточного Союза (Тайланд, Малазия, Индонезия), Южный треугольник роста Китая, АСЕАН и т.д. Треугольники роста получили свое распространение во всём мире в качестве удачной модели субрегионального экономического сотрудничества в связи с ее потенциальными возможностями и жизнеспособностью в реализации программ экономического роста;

- зоны транснационального экономического сотрудничества. Две соседние страны или района создают специальный межправительственный орган, выделяют отдельные земельные участки для совместного освоения и управления ими в соответствии с особой экономической политикой путём рационального перемещения и распоряжения факторов производства в целях достижения экономического процветания и развития. Расположение зоны транснационального экономического сотрудничества должно соответствовать следующим требованиям: близость к границе; рядом с транспортными магистралями; наличие необходимых для освоения средств; благоприятные природные условия; наличие инфраструктуры и основных отраслей промышленности; необходимые условия для жизнеобеспечения. Эта модель успешно функционирует в пограничных районах Америки и Мексики;

- модель приграничной зоны свободной торговли. Транснациональная экономическая зона сотрудничества может трансформироваться в приграничную зону свободной торговли при условии расширения функции привлечения и распространения факторов производства, создания условий для свободного потока товаров и услуг, отмены количественных ограничений в виде таможенного тарифа внутри самой зоны. Зона приграничной свободной торговли должна соответствовать соответствующим разделам ВТО о зоне приграничной торговли и зоне свободной торговли путём межправительственных соглашений о зоне приграничной свободной торговли, а также создания компетентных органов, уполномоченные центральными правительствами двух стран. Примером данной модели может послужить Зона свободной торговли на границе Сирии и Иордании.

Региональная экономическая интеграция прошла три этапа своего последовательного развития. Первый этап, своего рода зачаточная стадия, (40-50 годы XX века). После второй

мировой войны многие страны извлекли показательные уроки из экономического кризиса, вызванного, главным образом, торговыми барьерами и стали создавать региональные торговые организации и осуществлять либерализацию торговли (ЕЭС, Ассоциация Государств Юго-Восточной Азии и др.). Второй этап - стадия развития и расширения (60-70 год XX века). Данный этап потерпел дважды нефтяной кризис, вынудивший страны на протекционистские меры в торговле: торговая система, которую поддерживал ГАТТ, перестала действовать; государства снова начали полагаться на региональные экономические организации (в 1986 г. членов ЕС было 12, Австралия и Новая Зеландия создали зону свободной торговли в 1983 году, крупные интеграционные организации появлялись в развивающихся странах). Третий этап - стадия процветания, начавшаяся в конце 80 годов и продолжается до сих пор. Уругвайский раунд ГАТТ не достиг ожидаемых договорённостей, государства, потерявшие уверенность в многосторонних торговых системах, стали проявлять больший интерес к региональной свободной торговле.

В последние годы субрегиональные организации экономического сотрудничества активно действуют в регионе Азии и Тихого океана. Примерами служат АСЕАН, СВА, Большой Китайский Экономический Кругооборот, Экономический Круг Ланьцанцзян-Меконг и др. Показателен также пример пяти стран Центральной Азии, стремившихся войти в систему глобализации мировой экономики путём внедрения политики открытости, укрепления внешних экономических связей, участия в различных международных экономических организациях и создания местных организаций.

Географическая близость и общие границы китайской провинции Синьцзян и стран Центральной Азии исторически отпечаталась на общности языка, культуры, религии, традиций и обычаев. Сходная структура отраслей и взаимодополняемость ресурсов и экономический потенциал позволили Синьцзяну использовать географические преимущества для развития внешней экономики и принятия участия в субрегиональном экономическом сотрудничестве со странами Центральной Азии и создании долгосрочных торгово-экономических отношений.

Основная структура глобальных региональных экономических организаций

В конце XX века закончилась 40-летняя холодная война между СССР и США. Мировая политическая и экономическая структура претерпели фундаментальные изменения в формировании новой многополюсной модели взаимодействия.

Региональная экономическая организация тесно связана с изменениями мировой экономической структуры. По статистике ВТО количество созданных зон свободной торговли и подписанных двусторонних соглашений первоначально достигало 6, в 1990 г. их было 31, на сегодняшний день – 149 стран.

Мировая экономическая структура сформированна вокруг трёх основных региональных экономических организаций: европейское экономическое кольцо вокруг ЕС, американское экономическое кольцо вокруг НАФТА и азиатское экономическое кольцо вокруг АПЕС. Формирование ВТО означает образование стандарта и степень либерализации мировой торговли. Взаимное противопоставление трёх держав - ЕС, Америки и Японии стало главной причиной образования трёх региональных экономических организаций, развитие которых стало балансом многополюсного мира.

Следует отметить, что появление с 80 годов XX века целого ряда "новых индустриальных стран" оказало большое влияние на формирование существующей мировой экономической структуры. К их числу можно отнести Корею, Сингапур, Тайвань, Гонконг, Бразилию, Мексику, Испанию, Португалию, Грецию и т. п. Поскольку в этих быстроразвивающихся странах показатели степени индустриализации, дохода на душу населения, отраслевой структуры промышленности гораздо лучше, чем в других развивающихся странах, они стали важными торговыми партнерами и конкурентами развитых стран. В последние годы Китай демонстрирует высокие темпы роста экономики, этому способствовало возвращение Гонконга, Макао. Китай и АСЕАН пришли к договоренности построить зону свободной торговли в течение 10 лет в случае разрешения проблемы с Тайванем. При таком исходе, по

мнению экспертов, КАФТА станет самой густонаселенной зоной свободной торговли и третьей крупнейшей экономической зоной вслед за ЕС и НАФТА.

Литература

1. Peter Robson. The Economics of international integration. – Beijing city, 2007. - P.160.
2. Paul R Krugman. International Economics. – Beijing city, 2008. - P. 210.
3. Ху И. Региональная экономика СУАР с ЦА. – г. Урумчи. 2006. с.79-98.

Мақалада халықаралық аймақтық экономикалық және субрегиондық экономикалық кооперацияның болашақтағы дамуы сипатталған.

The article analyzed the present situation of international regional economic cooperation and sub-regional economic cooperation, worked out the perspective of their development.

А. Орынбеков

РЕГИОНАЛЬНАЯ СИСТЕМА МОДЕЛЕЙ ФОРМИРОВАНИЯ СТРУКТУРЫ ТОВАРООБОРОТА, ДОХОДОВ И СПРОСА НАСЕЛЕНИЯ НА МЕСТНЫХ РЫНКАХ

В области исследования уровня жизни и социального положения населения региона накоплен определенный опыт практического использования математических моделей /1/. Тем не менее, радикальное преобразование экономики региона, постоянный рост уровня жизни и потребности общества диктует новые условия социально-экономических взаимоотношений между производителями и потребителями материальных благ. Постоянно требуется новый подход к исследованию проблемы соответствия доходов населения к его потребностям, существенным совершенствованием методов анализа и прогноза спроса населения. В каждый исторический момент в определенном сегменте рынка всегда применяется новый модельный аппарат для осуществления прогноза покупательского спроса населения, ибо проблема прогнозирования платежеспособного потребительского спроса, по мере развития государственности народа, занимающего определенную территорию целостность в международном правовом поле, всегда проявляется в новом социальном аспекте. Поэтому, к этой проблеме мы также проявили научный интерес в аспекте изучения региональных особенностей проявления платежеспособного спроса на потребительские товары и услуг на местных розничных рынках Южно-Казахстанской области /2,3,4/.

По существу, в данной работе предлагается новая схема решения задачи прогнозирования покупательского спроса и распределения суммарного дохода отдельных групп населения на приобретения потребительских товаров и услуг в розничных рынках административно-территориальных районов и городов области. По замыслу автора, конструктивная особенность предлагаемой модельной системы должна включать в себя два момента:

- 1) интересы производителей товаров, выражающие в максимизации прибыли от реализации своих товаров на местных рынках и на рынках всемирной торговой организации;
- 2) социальные интересы местного населения, с выгодным распределением полученного ими суммарного дохода между различными, личными и общественными потребностями населения региона.

Подобная конструктивная особенность модельной системы позволит решить ряд проблем:

ориентирование производственного потенциала региона на производство продукции с высокой добавленной стоимостью, направленной на экспорт;