

4. Williamson, J. Latin American Adjustment: How Much Has Happened? –Washington: Institute for International Economics, 1990. – 240p.
5. Standing, G. Brave New Words? A Critique of Stiglitz's World Bank Rethink // Development and Change. - 2000. - Vol. 31. - P. 754.
6. Эдвардс, С. Политика экономической стабилизации и либерализации в переходный период: уроки Латинской Америки для Восточной Европы // Становление рыночной экономики в странах Восточной Европы. - М.: Фонд «За экономическую грамотность», 1994. - С.234.
7. Edwards, S. Trade Liberalization Reforms and the World Bank // AER. - 1997. - Vol. 87, N2. - P. 43-48.
8. Интрилигейтор, М. Российская экономика все еще нуждается в структурных реформах. // Проблемы теории и практики управления, – 2004. - № 3. – С. 11.
9. Казбекова Ж.Б. Состояние и пути улучшения деятельности банков второго уровня в Казахстане. // Материалы межвузовской конференции студентов и молодых ученых Казахстана, посвященной 90-летию Д.А. Кунаева, сборник докладов. - Алматы, - 2002 г., - 5 апреля.
10. Казбеков Б.К., Жатқанбаев Е.Б., Ермекбаева Б.Ж. Принципы развития финансовой модели Казахстана в условиях глобализации: научный доклад. - г. Алматы, 2008.
11. Казбекова Ж.Б. Управление финансовыми потоками экономики Казахстана в условиях глобализации: дисс. на соискание академической степени доктора философии (Ph.D.): 08.00.00 / КазНУ им. аль-Фараби, Алматы, 2009 г. – 148 с.

Мақалада Қазақстанның қаржы жүйесінің реформасының қысқаша нәтижесі көрсетілген. Осы жүйені дамытатын жолдары талданған. Ұлттық қызығушылық көзқарастан қаржы жүйесінің жетілдіру жолдары анықталған.

A brief result of Kazakhstan's financial system reforming is summarized. Ways of this system developing are discussed. Ways of financial system improvement are detected with a glance of the national interests.

Е.Х. Сизаев, А.М. Омарова

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ГОРНОРУДНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ: ФИНАНСОВЫЙ АСПЕКТ

В настоящее время научно-техническая политика Казахстана ориентирована на концентрацию ресурсов по приоритетным направлениям экономического развития. Основной задачей является повышение экономического потенциала страны. Стратегические задачи на ближайшие десять лет предусматривают максимальное использование традиционных преимуществ Казахстана, к которым относится минерально-сырьевые ресурсы.

Несмотря на то, что развитие горнодобывающей промышленности является приоритетным, современное состояние данной отрасли характеризуется отставанием в развитии минерально-сырьевой базы. Горнодобывающие предприятия имеют немало проблем, характерных для данной отрасли. ТОО «Барит» является одним из таких предприятий.

ТОО «Барит» - это предприятие функционирующее в Южно-Казахстанской области недалеко от города Кентау на левобережье реки Баялдыр. Данное предприятие производит добычу, обогащение и помол баритовой руды, которая используется в нефтедобывающей, лакокрасочной, химической, резинотехнической и пластмассовых отраслях промышленности Республики Казахстан. Несмотря на то, что предприятие существует несколько десятков лет, основной объем работы начался в последние 3-5 лет.

Для изучения работы предприятия, выявления проблемных сторон и их решения был проведен вертикальный анализ отчета о прибылях и убытках и подсчитаны различные коэффициенты.

Таблица 1 представляет данные горизонтального анализа отчета о прибылях и убытках за 2008 и 2009 года. Была рассчитана разница статей отчета между 2008 и 2009 годом, как в

цифровом так и в процентном соотношении. Как видно из таблицы, несмотря на 20% увеличение дохода от реализации продукции и оказания услуг, валовая прибыль уменьшилась на 84%. Это было связано с 42% увеличением себестоимости реализованной продукции и оказанных услуг. Доходы от финансирования как и в 2008 году остались равны 0.

Расходы на реализацию продукции и оказание услуг выросли незначительно. Прочие расходы, в число которых входит перенос суммы от переоценки зданий, курсовая разница и вознаграждение депозита выросли более чем в 3 раза. Расходы по корпоративному подоходному налогу выросли более чем в 18 раз. Рост подоходного налога был связан с размещением депозита и получением вознаграждения по нему. В итоге убыток компании в 2009 году вырос на 9 процентов по сравнению с 2008 годом.

Таблица 1

Горизонтальный анализ отчета о прибылях и убытках

Наименование показателей	2009	2008	Изменение	Процент
Доход от реализации продукции и оказания услуг (тенге)	124 361 722	104 002 848	20 358 873	20
Себестоимость реализованной продукции и оказанных услуг (тенге)	121 440 003	85 303 211	36 136 792	42
Валовая прибыль (тенге)	2 921 718	18 699 637	-15 777 918	-84
Доходы от финансирования (тенге)	0	0	0	0
Прочие доходы (тенге)	27 377 787	6 532 769	20 845 018	319
Расходы на реализацию продукции и оказание услуг (тенге)	17 126 924	17 000 268	126 656.	1
Административные расходы (тенге)	23 856 399	20 617 645	3 238 754	16
Расходы на финансирование (тенге)	0	0	0	0
Прочие расходы (тенге)	4 054 788	4 546 423	-491 634	-11
Доля прибыли/убытка организации, учитываемых по методу долевого участия (тенге)	0	0	0	0
Прибыль (убыток) от продолжаемой деятельности (тенге)	-14 738 606	-16 931 930	2 193 324	-13
Прибыль (убыток) до налогообложения	-14 738 606	-16 931 930	2 193 324	-13
Расходы по корпоративному подоходному налогу (тенге)	3 855 504	195 000	3 660 504	1877
Чистая прибыль (убыток) за период до вычета доли меньшинства (тенге)	-18 594 111	-17 126 930	-1 467 180	9
Доля меньшинства (тенге)	0	0	0	0
Итоговая прибыль (тенге)	-18 594 111	-17 126 930	-1 467 180	9
Прибыль на акцию (тенге)	0	0	0	0

Примечание: Создано авторами на основе годовых отчетов ТОО «Барит»

В таблице 2 приведены данные горизонтального анализа бухгалтерского баланса. Данный анализ показал, что объем денежных средств уменьшился более чем на 71%. Краткосрочные финансовые инвестиции выросли на 100%, что было связано с размещением депозита. Краткосрочная дебиторская задолженность уменьшилась на 41%. В целом краткосрочные активы компании выросли более чем в 10 раз. Общий рост краткосрочных и долгосрочных активов составил 497%. Что касается обязательств, краткосрочные финансовые обязательства компании не изменились и по-прежнему остались нулевым значением. Обязательства по налогам уменьшились на 2%. Краткосрочная кредиторская задолженность возросла в 3 раза. Общий рост краткосрочной задолженности составил 307%. Долгосрочные обязательства остались без изменения на своем нулевом значении. Уставный капитал составил 300 000 тенге. Такая же сумма была выделена в 2008 году. В целом капитал вырос на 31%.

Финансовый анализ показывает ряд проблем, присущих ТОО «Барит» и предприятиям данной промышленности. 20% увеличение дохода от реализации продукции и оказания услуг повлекло за собой 42% увеличение себестоимости реализованной продукции. В 2009 году себестоимость составила почти 98% дохода от реализации. Высокая себестоимость баритового концентрата объясняется низкой производительностью карьера по добыче баритовой руды.

Таблица 2

Горизонтальный анализ бухгалтерского баланса

Наименование	2009	2008	Изменение	Процент
Активы				
Денежные средства (тенге)	693 810	2 382 712	-1 688 902	-71
Краткосрочные финансовые инвестиции (тенге)	302 598 904	0	302 598 904	100
Краткосрочная дебиторская задолженность (тенге)	718 528	1 224 289	-505 760	-41
Запасы (тенге)	31 667 298	25 005 288	6 662 010	27
Текущие налоговые активы (тенге)	35 821	88 446	-52 625	-59
Прочие краткосрочные активы (тенге)	1 205 206	429 507	775 699	181
Итого краткосрочных активов (тенге)	336 919 569	29 130 244	307 789 324	1057
Долгосрочные активы (тенге)				
Основные средства (тенге)	48 881 702	35 475 223	13 406 478	38
Итого долгосрочных активов (тенге)	48 881 702	35 475 223	13 406 478	38
Баланс (тенге)	385 801 271	64 605 468	321 195 803	497
Обязательство и капитал (тенге)				
Краткосрочные обязательства (тенге)				
Краткосрочные финансовые обязательства (тенге)	0	0	0	0
Обязательства по налогам (тенге)	1 526 281	1 558 862	-32 581	-2
Обязательства по другим обязательным и добровольным платежам (тенге)	1 077 473	539 143	538 330	100
Краткосрочная кредиторская задолженность (тенге)	441 423 406	106 888 457	334 534 949	313
Краткосрочные оценочные обязательства (тенге)	0	0	0	0
Итого краткосрочных обязательств (тенге)	444 027 162	108 986 463	335 040 699	307
Долгосрочные финансовые обязательства (тенге)	0	0	0	0
Долгосрочная кредиторская задолженность (тенге)	0	0	0	0
Долгосрочные оценочные обязательства (тенге)	0	0	0	0
Долгосрочные обязательства (тенге)	0	0	0	0
Уставный капитал (тенге)	300 000	300 000	0	0
Резервы (тенге)	4 824 216	75 000	4 749 216	6332
Нераспределенный доход (непокрытый убыток) (тенге)	-63 350 106	-44 755 994	-18 594 111	42
Итого капитал (тенге)	-58 225 890	-44 380 994	-13 844 895	31
Баланс (тенге)	385 801 271	64 605 468	321 195 803	497

Примечание: Создано авторами на основе годовых отчетов ТОО «Барит»

Низкая производительность карьера, а именно низкий объем добываемой руды, объясняется объективными трудностями. Близкое расположение карьера к населенному пункту не позволяют производить буровзрывные работы в нужном объеме. Поэтому замедлены все горноподготовительные и добычные работы. Кроме этого, большое значение имеет изношенность горнодобывающего оборудования и необходимость совершенствования технологии обогащения добытой руды. Зачастую предприятия меняют и ремонтируют оборудование собственными силами, что влечет за собой большие расходы на приобретение запасных частей и необходимых деталей.

Также из бухгалтерского баланса видно, что краткосрочная дебиторская задолженность сократилась на 41%. Это связано с проблемой реализации продукции. Предприятиям тяжело найти платежеспособных заказчиков, оплачивающих в срок. В связи с тем, что заказчики предоставляют оплату позднее оговоренного срока, ТОО «Барит», как и многим другим предприятиям, пришлось частично отказаться от предоставления продукции в кредит.

Уменьшение себестоимости продукции возможно расширением объектов добычи руды, увеличением объема выпуска готовой продукции. С этой целью необходимо приобретение современного высокопроизводительного горного оборудования и совершенствование технологии обогащения руды с установкой нового дополнительного оборудования, позволяющего поднять качество баритового концентрата и извлечение полезного компонента.

Проблему сбыта продукции можно решить путем поиска вне нефтедобывающей сферы предприятий, нуждающихся в баритовом концентрате.

1. Отчеты ТОО «Барит» за 2008 и 2009 года
2. www.mining.kz – Казахстанский горнопромышленный портал

Тау-кен өнеркәсібінде жұмыс істейтін компанияның қаржылық есебіне талдау жүргізілді. Осы салаға тән мәселелер анықталып, оларды шешу жолдары ұсынылды.

Financial statements of a company operating in mining field were analyzed. The main problems of this industry were defined and solutions offered.

С.Б. Баймұханова

ТАМАҚ ӨНЕРКӘСІБІ ҰЙЫМДАРЫНЫҢ ДАМУ СТРАТЕГИЯСЫ

Тамақ өнеркәсібі ұйымдарының экономикалық өсуі бәсекелестікті күшейтумен қоса жүргізіледі, бұған көптеген ірі өндірушілер дайын болмады, бұл өнім көлемінің кемуіне жол берді. Жақсы жағдайда өнім өндіруді тұтынушылардың сұраныстарына байланысты өзгертіп және тәртіпке келтіріп, реттеп отырған компаниялар ғана бола алды. Тамақ өнеркәсібі ұйымдарының даму стратегиясы бәсекелестік артықшылықты қалыптастыруға бейімделген болу керек. Бәсекелестік артықшылықтың жоғарғы сатысына патенттелген технология екендігін ескере отыра, бірегей өнім негізінде дифференциация жасау, персоналдардың жоғары кәсіби және басқа да факторлар, бәсекелестік артықшылықты ұстау және құрудың негізгі көзі өндірістің тұрақты инновациялық дамуы мен жаңартылуы болып табылады (1-сурет).

Сонымен, мемлекетіміздің экономикасының дамуы және халықтардың әл-ауқаты деңгейінің жақсаруы кондитерлік өнімге деген сұраныстың артуына әкеледі, бұл өз кезегінде, кондитерлік өнім өндірісі көлемін ұлғайтады.

Кондитерлік өнім нарығының даму потенциалы мен өсу жағдайын кешенді талдау негізінде салалық кәсіпорындарда кездесетін негізгі проблемалар айқындалды: шикізаттар мен материалдар алу үшін айналым капиталының шектеулігі; кәсіпорындардың техникалық және технологиялық қайта жабдықтау жөніндегі өз инвестициялық бағдарламаларын қаржыландыру көздерінің шектеулігі; ішкі нарықта төменгі бағадағы импортталған кондитерлік өнім көлемінің көптігі; экспорттың дамуын тежейтін объективті экономикалық факторлардың болуы; қазіргі Қазақстанда өндірілмейтін және өсірілмейтін шикізаттар және теңдесі жоқ технологиялық жабдықтар баж салығы; негізгі шикізаттар, энергия тасымалдаушылар бағаларының, транспорттық шығындардың артуы.

Осы аталған проблемаларды ескере отырып, тамақ өнеркәсібі, оның ішінде зерттеліп отырған кондитерлік өнім өндіруші ұйымдардың негізгі даму бағыты есебінде төмендегілерді бөліп айтуға болады:

- сату-делдалдық операцияларға байланысты жіберілген пайда бөлігін қайтару;
- кондитерлік өнім тапшы регион нарығына шығу;
- нарықтан импорттаушыларды ығыстырып және экспорттық сатылуды көбейту;
- нарықта сұранушылардың перспективалық ұзақ мерзімді потенциалды тұтынушылар қатарын пайдалану.

Экономиканың әртараптандыру мен жаңарту, бәсекеге қабілетті өнімнің негізгі түрлерін өндіру мен экспорттың өсуі үшін жағдай жасау негізінде елдің тұрақты дамуын қамтамасыз ету мақсатында Қазақстан Республикасының 2003-2015 жылдарға индустриалды-инновациялық дамуы Стратегиясы қабылданды.